

# HANZA

# ALL YOU NEED IS ONE™

**Delårsrapport**

HANZA AB

1 januari – 30 september 2024

**LANG  
TECHNIK**

**LANG  
TECHNIK**

**LANG  
TECHNIK**

Robo Trex



# DELÅRSRAPPORT | JANUARI-SEPTEMBER 2024

## Åtgärdsprogram genomfört, "HANZA 2025" fortsätter – finansiella mål kvarstår

### Tredje kvartalet 2024

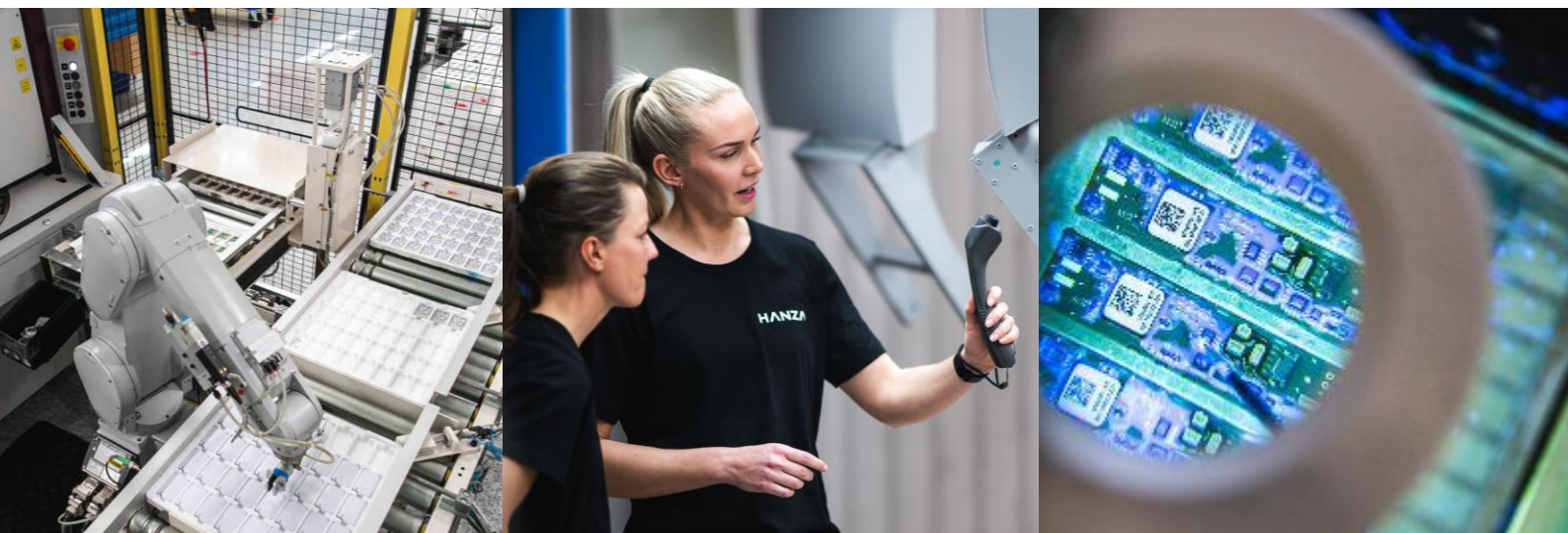
- Nettoomsättningen ökade med 16 % till 1 107 MSEK (955).  
Justerat för förvärv och valuta minskade omsättningen med 4 %.
- Rörelseresultatet uppgick till 82 MSEK (89), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 7,4 % (9,3).  
Under kvartalet togs beslut om den tredje och avslutande delen av det åtgärdsprogram som genomförts under 2024, vilket medförde en engångskostnad om 33 MSEK, varav 25 MSEK påverkar rörelseresultatet. Omvärdering av köpeskilling för Orbit One påverkade rörelseresultatet positivt med 33 MSEK. Justerat för ovanstående poster uppgick rörelseresultatet till 74 MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 6,7%. För jämförbara enheter uppgick rörelsemarginalen till 7,1%.
- Resultat efter skatt uppgick till 40 MSEK (49), vilket motsvarar 0,91 SEK per aktie (1,21) före utspädning och 0,90 SEK (1,21) efter utspädning.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 114 MSEK (5).

### Niomånadersperioden 2024

- Nettoomsättningen ökade med 16 % till 3 581 MSEK (3 087).  
Justerat för förvärv och valuta minskade omsättningen med 6 %.
- Rörelseresultatet uppgick till 199 MSEK (268), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 5,6 % (8,7).  
Åtgärdsprogrammet som genomförts av HANZA under 2024 påverkade resultatet negativt med sammanlagt 65 MSEK. Omvärdering av köpeskilling påverkade resultatet positivt med 53 MSEK. 2023 påverkade energistöd resultatet positivt med 7 MSEK. Justerat för dessa poster uppgick rörelseresultatet till 211 MSEK (261), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 5,9 % (8,5). För jämförbara enheter uppgick rörelsemarginalen till 6,7 %
- Resultat efter skatt uppgick till 80 MSEK (167), vilket motsvarar 1,84 SEK per aktie (4,21) före utspädning och 1,83 SEK (4,19) efter utspädning.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 280 MSEK (180).

## Väsentliga händelser under perioden

- I **januari** slutförde HANZA förvärvet av Orbit One AB, en av Nordens främsta kontraktstillverkare av elektronik med verksamhet i Sverige och Polen.
- I **januari** beslutade HANZA att investera ca 75 MSEK i en expansion om 8 800 kvm produktionsyta till koncernens tillverkningskluster i Sverige. Den nya anläggningen planeras vara klar till årsskiftet 2024/2025 och höjer kapaciteten och den operationella effektiviteten.
- I **februari** reviderade HANZA de finansiella målen för år 2025, som i sin tur baseras på koncernens strategi "HANZA 2025". Omsättningsmålet höjdes till 6,5 miljarder SEK och rörelsemarginalmålet om 8 % höjdes till att gälla helåret 2025.
- I **mars** lanserades det första steget i ett åtgärdsprogram för att integrera Orbit One, stärka bolagets rörelsemarginal samt hantera konjunktur nedgången under år 2024. Detta medförde bland annat en personalreduktion om ca 50 personer i Ronneby, Sverige, vilket är en enhet som tillkom genom förvärvet av Orbit One.
- I **juni** påbörjades nästa steg i åtgärdsprogrammet då HANZA inledde fackliga förhandlingar i Sverige samt en samrådsprocess i Finland, avseende en föreslagen avveckling av två mindre produktionsenheter i syfte att konsolidera kundvolymerna.
- I **juni** invigde HANZA en expansion av tunnplåtsfabriken i Tartu, Estland om 3 700 kvm. Den nya lokalen är sammanbyggd med HANZAs monteringshall genom ett automatiserat transportsystem och ökar både den operationella effektiviteten och kapaciteten.
- I **augusti** tecknade HANZA ett så kallat MIG<sup>TM</sup>-avtal med ett tyskt bolag. HANZA ska utveckla en ny leverantörskedja för en produktlinje, vilket inkluderar konsolidering av produktion av ingående komponenter till HANZA-koncernen, samt en överföring av befintlig tillverkning från Tyskland till HANZAs tillverkningskluster i Centraleuropa. De första leveranserna sker hösten 2024 och vid full volym bedöms produktionen nå en årsomsättning över 10 MEUR.
- I **september** tecknade HANZA ett så kallat MIG<sup>TM</sup>-avtal med kanadensiska Mitel Networks Corp, enligt vilket HANZA kommer att flytta tillverkningen från Kina till Europa. Den uppskattade årsvolymen uppgår till 60 MSEK och omfattar tillverkning av kompletta produkter för Mitels affärskommunikationsprodukter.



# KOMMENTAR FRÅN VD | Kvartal 3

Det är glädjande att kunna presentera en positiv rapport under ett negativt konjunkturläge. Under kvartalet har vi inte bara levt upp till marknadens förväntningar, utan Q3 markerar också slutet på en period av intensivt arbete med flera omfattande projekt.

I början av året förvärvade vi Orbit One, en tillverkare av avancerad elektronik och tillika vårt hittills största förvärv. Orbit One är ett bolag med miljardomsättning där rörelsemarginalen har legat ett par procentenheter under HANZA. Samtidigt som förvärvet slutfördes mötte vi en snabb konjunkturedgång och vi hade därmed att lösa flera uppgifter: Integrera Orbit One, stärka bolagets lönsamhet och hantera en minskad efterfrågan.

Vi har tagit oss an dessa utmaningar genom ett åtgärds paket i tre delar: Under Q1 inledde vi ett omfattande effektiviserings- och integrationsprogram, i Q2 genomförde vi fabrikskonsolideringar, och nu i Q3 avslutade vi med ett bredare program för resterande delar av koncernen (se nedan). Genom ett snabbt agerande har vi nu genomfört de åtgärder som behövs – för förvärvet samt det rådande konjunkturläget – och vi ser i denna rapport hur aktiviteterna ger önskat resultat.

På grund av volymnedgången har vi också lagt stor vikt vid nyförsäljning. Under kvartalet kunde vi rapportera två nya, större så kallade MIG™-avtal, vilket är ett viktigt bevis på hur väl vårt erbjudande tas emot av produktägande bolag under en svagare konjunktur.



Erik Stenfors, VD

## Om den finansiella utvecklingen

Omsättningen minskar säsongsmässigt under det tredje kvartalet. Konjunktoren har dock inte förändrats nämnvärt, utan efterfrågan är fortsatt på en stabil men lägre nivå jämfört med 2023. Genom en stark kundbas ser HANZA en begränsad organisk nedgång, 4 % under Q3.

Q1 blev årets svagaste kvartal på grund av konjunkturedgången och integrationen av Orbit One, som hade lägre lönsamhet. Därefter har vi sett en positiv utveckling av rörelsemarginalen, från 5,3 % i Q1 till 5,7 % i Q2 och nu 6,7 % i Q3. Det är värt att notera att den underliggande marginalökningen från Q2 till Q3 är högre då kvartalet inkluderar juli, den resultatmässigt svagaste månaden på grund av semesterperioden. Vi förväntar oss därför en fortsatt marginalförstärkning i Q4.

Under Q3 gjorde vi en avslutande genomgång av koncernen inom ramen för det åtgärdsprogram vi rapporterat om under året. Detta innebar engångskostnader om 33 MSEK kopplade till personalanpassningar och justeringar av balansposter, se nedan. Engångskostnaderna balanserades mot engångsintäkter om 33 MSEK kopplade till en lägre köpeskilling för Orbit One, enligt avtal.

Under året har vi också genomfört ett betydande arbete för att utveckla vår operativa effektivitet, med omfattande investeringar och nya fabriker. Det är tillfredsställande att konstatera att vi upprätthåller ett starkt kassaflöde – 114 MSEK under Q3 – trots att vi binder rörelsekapital i våra nya projekt. HANZA är i dag välinvesterat och vår nettoskuld fortsätter att minska.

## Om framtiden

Under inledningen av 2024 fanns en förhoppning i branschen om att nedgången främst berodde på lagerjusteringar – efter en hög efterfrågan 2023 – och att marknaden därför skulle återhämta sig redan under andra halvåret. HANZA intog en mer försiktig hållning och kommunicerade tidigt att vi förbereder koncernen för en fortsatt svag marknad under hela 2024. Denna mer försiktiga bedömning har visat sig vara en styrka och kommer att fortsätta vägleda oss framåt. Det vill säga, även om vi ser tecken på att konjunkturen kommer att stärkas under 2025, utgår vi från att efterfrågan fortsätter på nuvarande nivå och vi har vidtagit åtgärder enligt detta.

För framtiden är det också viktigt att konstatera att förvärvet av Orbit One har uppfyllt våra förväntningar. Orbit One har bidragit med kompetens, intäkts synergier och kostnads synergier samt stärkt HANZAs geografiska närvaro och kundbas. Under Q3 har Orbit One ökat bidraget till koncernens lönsamhet och bidraget kommer att bli än större framöver.

Vad gäller vår lönsamhetsutveckling är vi därför fortsatt trygga i att vi kommer att nå vårt rörelsemarginalmål om 8 % år 2025 under nuvarande marknadsförhållanden. Vi baserar detta på tre centrala faktorer: Den snabba integrationen av Orbit One, den betydande utvecklingen av vår operativa verksamhet och vår stabila kundbas, vilken kompletterats med nya affärer.

Slutligen ser vi fortsatt förvärv som en viktig del av vår strategi HANZA 2025, men håller fast vid en försiktig förvärvsstrategi, där vi endast överväger förvärv som – likt Orbit One – ger starka operativa synergier och stödjer våra finansiella mål. Vi har dock identifierat potentiella förvärv som uppfyller dessa kriterier.

Med ett starkt erbjudande och ett väl genomfört integrationsarbete ser vi med tillförsikt på framtiden. HANZA kommer att fortsätta utvecklas på ett sätt som är positivt för medarbetare, kunder och aktieägare.

Kista den 29 oktober 2024

Erik Stenfors  
VD och koncernchef



### Aktien

Vid ingången av kvartal 3 uppgick antal aktier till 43 659 340. Antalet aktier har varit oförändrat under kvartalet.



### Medarbetare

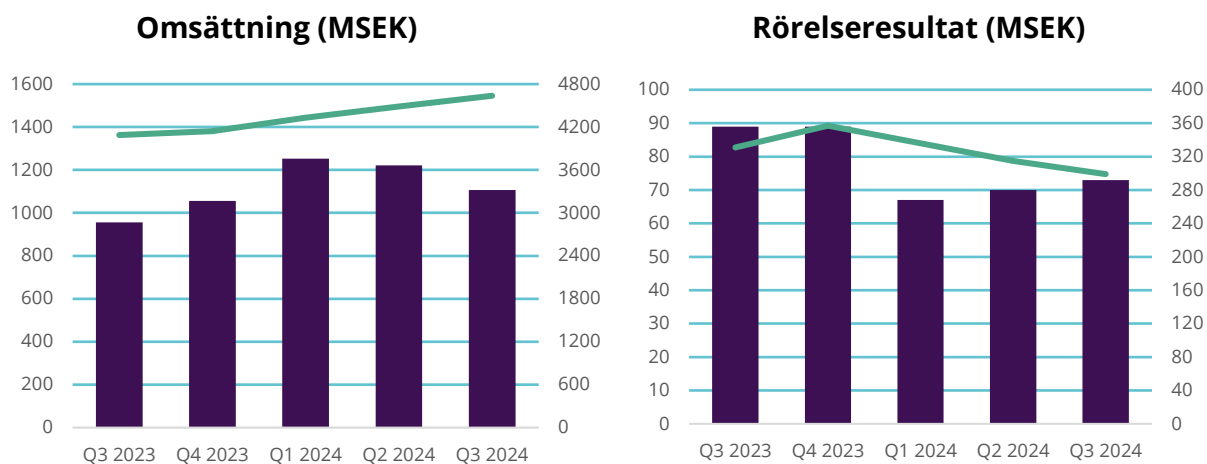
Medelantalet anställda uppgick under kvartalet till 2 238 (1 852). Vid periodens utgång uppgick antal anställda till 2 596, vid årets början var antalet 2 178.

# KONCERNÖVERSIKT

## Marknad

HANZA har även efter förvärvet av Orbit One en jämnt fördelad kundbas där ingen kund når upp till 10 % av HANZAs årsomsättning och där de tio största kunderna tillsammans står för mindre än 50 %. Kunderna verkar inom olika branscher såsom gruvindustri, försvarsindustri, logistikbolag, energibolag, jordbruks- och skogsbolag och återvinningsbolag. Geografiskt återfinns kunderna huvudsakligen i Norden och Tyskland, men kunder finns även i övriga Europa, Asien och Amerika. HANZA har sett en avmattning av orderingången från ett flertal kunder under inledningen av 2024, samtidigt som andra kunder fortsätter att växa. Det nya marknadsläget med lägre volymen har varit tämligen konstant sedan nedgången i början av 2024. HANZA har behållit samtliga kunder och även tagit nya viktiga kontrakt under året. Marknaden har kontinuerligt senarelagt bedömningen av när en återgång av volymerna kan komma att ske, men det är ändå troligt att en återgång sker under 2025. HANZA har dimensionerat kostnadsläget efter nuvarande marknadsläge, men upprätthåller samtidigt en mycket god kapacitet för volymökningar.

HANZA erbjuder ett konkurrenskraftigt alternativ till klassiska kontraktstillverkare, vilket är speciellt eftertraktat under en konjunkturedgång. En minskad orderingång kan på så sätt kompenseras med nya marknadsandelar. Vidare stöds HANZAs affärsmodell av trenden mot komplett och regional tillverkning. Trenden har framför allt drivits av handelshinder, transportkostnader, leveranstider, miljöaspekter och pandemin. Invasionen av Ukraina har även tillfört en politisk dimension, där produktbolag med tillverkning i länder med politiska risker ser över sin leverantörskedja och av den anledningen planerar att flytta sin produktion närmare sin marknad. Ytterligare en geopolitisk risk har tillkommit genom oroligheter i Mellanöstern. Konjunkturedgången i Tyskland, driven främst av segmentet Automotive där inte HANZA är aktivt, kan ge nya möjligheter till så kallade MIG<sup>TM</sup>-kontrakt.



Graferna visar omsättning respektive rörelseresultat EBITA, exklusive jämförelsestörande poster, per kvartal (staplar, skala till vänster) och rullande 12 månader (linje, skala till höger) för de senaste fem kvartalen.

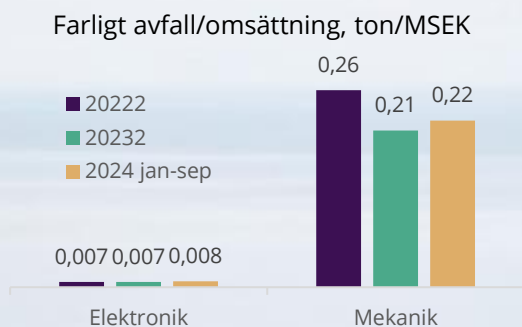
# HÅLLBARHET

HANZAs hållbarhetsarbete är fokuserat på tre områden: Miljö & klimat, Säkerhet & etik samt Medarbetare. Hållbarhetsmålen ska tillsammans med de finansiella målen i bolagets övergripande strategi "HANZA 2025" säkerställa att HANZA uppnår en långsiktigt lönsam och hållbar tillväxt.

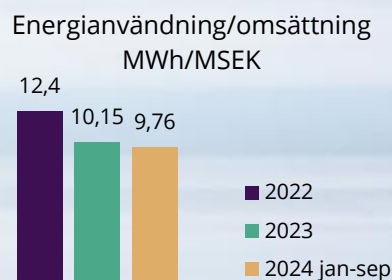
## Aktiviteter under perioden

- HANZAs årliga medarbetarundersökning har genomförts med goda resultat. Viktiga områden som ledarskap, effektivitet, företagskultur och arbetsmiljö visar på en fortsatt positiv trend. Utifrån resultatet planeras aktiviteter, bland annat ett ledarskapsprogram för chefer som har inletts under Q4 i år.
- Samarbetet med finska konsultbolaget Gaia Consulting fortsätter, där vi nu utreder våra möjligheter att sätta klimatmål enligt Science Based Targets. Arbetet med utsläppsberäkningar enligt GHG-protokollet för 2024 har också påbörjats.
- Vår dubbla väsentlighetsanalys är färdigställd och vi arbetar löpande med förberedelser för hållbarhetsrapportering enligt CSRD.

### Farligt avfall

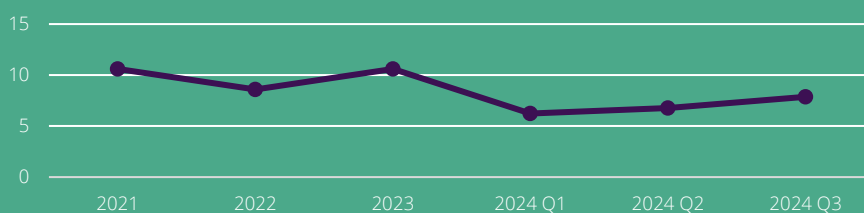


### Energianvändning



### LTIFR

Arbetsrelaterade skador/miljoner arbetade timmar



De redovisade siffrorna för 2024 inkluderar HANZAs nya fabriker i Ronneby och Prabuty.

# FINANSIELL UTVECKLING

## Tredje kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 1 107 MSEK (955), en tillväxt på 16 %. Omsättningen har ökat genom förvärv. Valutakursförändring har påverkat koncernens omsättning negativt med 24 MSEK. Exklusive valuta och förvärv uppgick den organiska tillväxten till -4 %. Rullande 12 månader uppgår omsättningen till 4 637 MSEK (4 088).

Bruttomarginalen uppgick i kvartalet till 40,7 % (46,3). Den lägre bruttomarginalen beror främst på att de förvärvade bolagen har lägre bruttomarginal, vilket är typiskt för elektronikbolag. EBITDA för kvartalet uppgick till 123 MSEK (119), vilket motsvarar en marginal om 11,1 % (12,5). Koncernens rörelseresultat uppgick till 82 MSEK (89), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 7,4 % (9,3).

Under Q3 genomförde HANZA en översyn av verksamheten i linje med strategi "HANZA 2025", vilket medförde en engångskostnad om 33 MSEK, varav 25 MSEK påverkade rörelseresultatet. En del av kostnaden är kopplad till anpassningar av personalstyrkan efter genomförda effektiviseringar och för att möta den svagare konjunkturen. Strategi "HANZA 2025" omfattar även, vilket beskrivits tidigare, utveckling av verksamheten i Kina till en så kallad Gateway för kunder som söker flytta tillverkning till eller från Kina. HANZA har därmed inte ambitionen att verksamheten i Kina ska växa till samma storlek som övriga tillverkningskluster. Mot den bakgrunden har HANZA beslutat att göra en icke kassaflödespåverkande nedskrivning av goodwill om 8 MSEK, vilket ger en kvarvarande goodwillpost kopplad till Kina om 7 MSEK. Vidare påverkade en omvärdering av köpeskillingen för Orbit One resultatet positivt med 33 MSEK. Justerat för ovanstående poster uppgick rörelsemarginalen till 6,7%. För jämförbara enheter uppgick rörelsemarginalen till 7,1 %.

Finansnettot uppgick till -27 MSEK (-27), varav valutakursvinster uppgick till 2 MSEK (-4). Resultatet före skatt uppgick i kvartalet till 41 MSEK (58), resultatet efter skatt uppgick till 40 MSEK (49). Inkomstskatten motsvarar en skattesats om 2,4 % (15,5). Den låga skattesatsen beror främst på att upplösning av tilläggsköpeskillning inte har skatteeffekt. Resultat per aktie uppgick för kvartalet till 0,91 SEK (1,21) före utspädning och till 0,90 SEK (1,21) efter utspädning.

## Niomånadersperioden

Nettoomsättningen uppgick till 3 581 MSEK (3 087), vilket motsvarar en tillväxt om 16 %. Omsättningen har ökat genom förvärv. Valutakursförändringar har påverkat koncernens omsättning negativt med 15 MSEK. Exklusive förvärv och valuta uppgår tillväxten till -6 %.

Bruttomarginalen uppgick under niomånadersperioden till 42,1 % (44,5). EBITDA uppgick till 321 SEK (356), vilket motsvarar en marginal om 9,0 % (11,5). Koncernens rörelseresultat uppgick till 199 MSEK (268), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 5,6 % (8,7). Det aktivitetsprogram som HANZA genomfört under 2024 påverkade resultatet negativt med sammanlagt 65 MSEK. Omvärdering av köpeskillning påverkade resultatet positivt med 53 MSEK. 2023 påverkade energistöd resultatet positivt med 7 MSEK. Justerat för dessa poster uppgick rörelseresultatet till 211 MSEK (261), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 5,9% (8,5). För jämförbara enheter uppgick rörelsemarginalen till 6,7 %



Resultatet före skatt uppgick årets första nio månader till 84 MSEK (199), resultatet efter skatt uppgick till 80 MSEK (167). Inkomstskatten motsvarar en skattesats om 4,8 % (16,0). Den lägre skattesatsen beror främst på att upplösning av tilläggsköpeskilling inte har skatteeffekt. Resultat per aktie uppgick för perioden till 1,84 SEK (4,21) före utspädning och till 1,83 SEK (4,19) efter utspädning.

## Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det tredje kvartalet till 114 MSEK (5) och under niomånadersperioden till 280 MSEK (180). Det högre kassaflödet beror främst på koncernens minskade rörelsekapitalbindning, vars förändring uppgick till 38 MSEK (-82) i kvartalet och till 88 (-93) för niomånadersperioden.

Totala investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under det tredje kvartalet till 73 MSEK (77) och för niomånadersperioden till 239 MSEK (238) varav investeringar i och förvärv av byggnader, stod för 23 MSEK (10) i kvartalet och 47 MSEK (74) i niomånadersperioden. Övriga investeringar avser främst maskiner och övriga anläggningstillgångar. Kassaflödet från investeringsverksamheten, exklusive rörelseförvärv, uppgick under tredje kvartalet till -63 MSEK (-73) och för de första nio månaderna till -208 MSEK (-232).

## Finansiell ställning

Den räntebärande nettoskulden uppgick vid periodens slut till 909 MSEK (642), vilket är en minskning under kvartalet med 69 MSEK. Nettoskulden motsvarar en nettoskuldssättningsgrad i förhållande till justerad EBITDA om 2,2 ggr (1,5). Justerat för jämförelsestörande poster och Orbit Ones EBITDA rullande 12-månader uppgår nettoskuldssättningsgraden till 2,1 ggr. Balansomslutningen uppgick vid periodens slut till 3 716 MSEK (2 784). Ökningen beror främst på förvärvet av Orbit One. Eget kapital uppgick vid periodens slut till 1 432 MSEK (1 078), vilket motsvarar en soliditet på 38,5 % (38,7). Under året har HANZA lämnat en utdelning om 52 MSEK till aktieägarna.

## Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning består enbart av intäkter från koncernföretag. Inga investeringar har skett i moderbolaget under niomånadersperioden.

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

De riskfaktorer som generellt har störst betydelse för HANZA är oväntade omvärldshändelser, finansiella risker och förändringar i efterfrågan. För mer information om risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till not 3 i bolagets årsredovisning för 2023. Inga väsentliga förändringar av riskerna har skett efter det att årsredovisningen för 2023 avlämnades.

## Närstående transaktioner

Under kvartalet har det inte förelegat några väsentliga transaktioner mellan HANZA-koncernen och närstående utöver sådana transaktioner som framgår av not 32 i bolagets årsredovisning för 2023.

# Revisors granskningsrapport

HANZA AB org.nr 556748-8399

## Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för HANZA AB per 30 september 2024 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

## Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

## Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Ernst & Young AB

Linn Haslum Lindgren  
Auktoriserad revisor

# SEGMENTSÖVERSIKT

## Beskrivning av segmentsredovisning

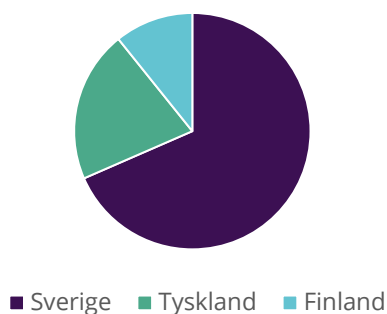
HANZA delar in tillverkningsverksamheten i så kallade tillverkningskluster och tillämpar en finansiell segmentsindelning som baseras på primära kundmarknader. Dessutom finns verksamhet inom utveckling och rådgivning samt affärsutveckling. Denna redovisas i ett separat segment.

## Segment Huvudmarknader

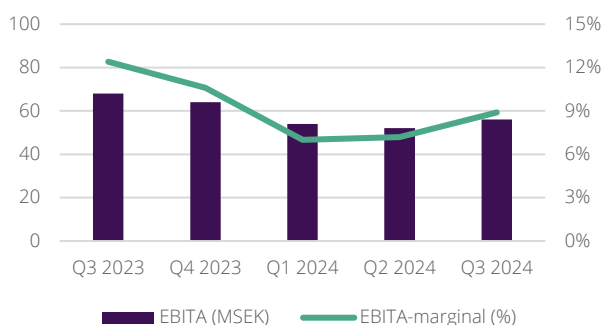
MSEK	Juli-sep 2024	Juli-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Extern nettoomsättning</b>	<b>626</b>	<b>547</b>	<b>2 119</b>	<b>1 746</b>	<b>2 349</b>
<b>Rörelseresultat*</b>	<b>56</b>	<b>68</b>	<b>162</b>	<b>192</b>	<b>255</b>
Rörelsemarginal (%)*	8,9	12,4	7,6	11,0	10,9

\*Exklusive jämförelsestörande poster

**Extern nettoomsättning**



**Rörelseresultat**



Segment Huvudmarknader karaktäriseras av tillverkningskluster som ligger inom eller i närheten av HANZAs primära geografiska kundmarknader, vilka i dag utgörs av Sverige, Norge, Finland och Tyskland. Därför omfattar segment Huvudmarknader i dag HANZAs tillverkningskluster i Sverige, Finland och Tyskland. HANZAs verksamhet inom dessa områden kännetecknas av närhet till kundernas egna fabriker och ett nära samarbete med kundernas utvecklingsavdelningar.

Extern nettoomsättning under kvartal tre ökade med 14 % jämfört med motsvarande period 2023. Justerat för förvärv och valuta minskade nettoomsättningen med 8 %. Segmentet nådde en rörelsemarginal om 6,5 % (12,4) under Q3. Rörelsemarginalen, exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 8,9 % (12,4). För jämförbara enheter är rörelsemarginalen 9,8 % (12,4).

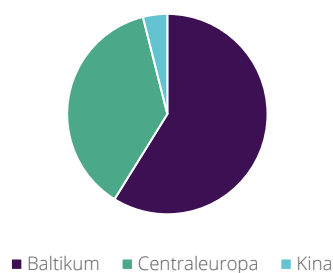
För niomånadersperioden uppgick den externa nettoomsättningen till 2 119 (1746), en tillväxt på 21 %. Justerat för förvärv och valuta minskade nettoomsättningen med 6 %. Rörelsemarginalen, exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 8,7 % (11,0).

## Segment Övriga marknader

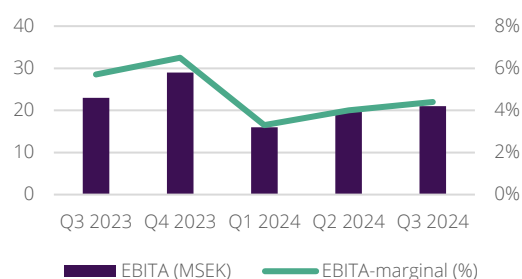
MSEK	Juli-sep 2024	Juli-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Extern nettoomsättning</b>	<b>478</b>	<b>405</b>	<b>1 453</b>	<b>1 331</b>	<b>1 777</b>
<b>Rörelseresultat*</b>	<b>21</b>	<b>23</b>	<b>56</b>	<b>81</b>	<b>110</b>
Rörelsemarginal (%)*	4,4	5,7	3,9	6,1	6,2

\*Exklusive jämförelsestörande poster

### Extern nettoomsättning



### Rörelseresultat



Segment Övriga marknader avser tillverkningskluster lokaliserade utanför HANZAs primära geografiska kundmarknader. I dag omfattas segmentet Övriga marknader av HANZAs tillverkningskluster i Baltikum, Centraleuropa och Kina. Verksamheten kännetecknas av ett högt arbetsinnehåll, omfattande komplex montering, samt närhet till viktiga slutkundsområden.

Extern nettoomsättning ökade under tredje kvartalet med 18 % jämfört med motsvarande period 2023. Justerat för förvärv och valuta ökade nettoomsättningen med 3 %.

Rörelsemarginalen under Q3 uppgick till 2,3 % (5,7). Rörelsemarginalen, exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 4,4% (5,7). För jämförbara enheter är marginalen 4,6 % (5,7).

I Polen pågår för närvarande ett större effektiviseringsprojekt på grund av den nya enheten i Prabuty och det nya MIG™-projektet. Detta projekt belastar effektiviteten och därmed lönsamheten i segmentet under en tid, varpå rörelsemarginalen förväntas öka märkbart.

För niomånadersperioden uppgick den externa nettoomsättningen till 1 453 (1 331), en tillväxt om 9 %. Justerat för förvärv och valuta minskade nettoomsättningen med 6 %.

Rörelsemarginalen, exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 3,9 % (6,1).

## Segment Affärsutveckling och tjänster

Intäkter och kostnader från tjänster som HANZA erbjuder inom rådgivnings- och utvecklings-tjänster samt kostnader som inte fördelas till tillverkningsklustren, vilket huvudsakligen är koncerngemensamma funktioner inom moderbolaget, samt koncernövergripande justeringar som inte allokeras till de övriga två segmenten.

Intäkter från externa kunder uppgick i Q3 till 3 MSEK (5) och rörelseresultatet exklusive jämförandestörande poster till -3 MSEK (-2). Under niomånadersperioden uppgick den externa nettoomsättningen till 9 MSEK (12) och rörelseresultatet exklusive jämförandestörande poster till -8 MSEK (-5).

# FINANSIELLA RAPPORTER

## Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	Not	Jul-sep 2024	Jul-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Nettoomsättning</b>	4	<b>1 107</b>	<b>955</b>	<b>3 581</b>	<b>3 087</b>	<b>4 143</b>
Förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning		-14	-6	-28	59	33
Råvaror och förnödenheter		-642	-507	-2 047	-1 773	-2 334
Övriga externa kostnader		-110	-107	-371	-350	-484
Personalkostnader		-258	-212	-879	-675	-904
Av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar		-41	-30	-122	-88	-120
Övriga rörelseintäkter och kostnader		40	-4	65	8	10
<b>Rörelseresultat (EBITA)</b>	4	<b>82</b>	<b>89</b>	<b>199</b>	<b>268</b>	<b>344</b>
Av- och nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar		-14	-4	-27	-12	-17
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	4	<b>68</b>	<b>85</b>	<b>172</b>	<b>256</b>	<b>327</b>
<b>Finansiella poster - netto</b>	5	<b>-27</b>	<b>-27</b>	<b>-88</b>	<b>-57</b>	<b>-80</b>
<b>Resultat före skatt</b>	4	<b>41</b>	<b>58</b>	<b>84</b>	<b>199</b>	<b>247</b>
Inkomstskatt		-1	-9	-4	-32	-33
<b>Periodens resultat</b>		<b>40</b>	<b>49</b>	<b>80</b>	<b>167</b>	<b>214</b>
<b>Resultat per aktie</b>						
Före utspädning, SEK		0,91	1,21	1,84	4,21	5,36
Efter utspädning, SEK		0,90	1,21	1,83	4,19	5,31

Periodens resultat är i sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare

## Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	Jul-sep 2024	Jul-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Periodens resultat</b>	<b>40</b>	<b>49</b>	<b>80</b>	<b>167</b>	<b>214</b>
Omvärdering av ersättningar efter avslutad anställning	-1	4	0	4	-7
Skatt på poster som inte ska återföras	0	-1	0	-1	2
<b>Summa poster som inte ska återföras i resultaträkningen</b>	<b>-1</b>	<b>3</b>	<b>0</b>	<b>3</b>	<b>-5</b>
<b>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</b>					
Valutakursdifferenser	-5	-20	17	22	-4
Valutakursdifferens på förvärslån	0	0	0	-1	0
Skatt på poster som senare kan återföras	-0	-3	0	0	0
<b>Summa poster som senare kan återföras i resultaträkningen</b>	<b>-5</b>	<b>-23</b>	<b>17</b>	<b>21</b>	<b>-4</b>
<b>Övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>-6</b>	<b>-21</b>	<b>17</b>	<b>24</b>	<b>-9</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>34</b>	<b>28</b>	<b>97</b>	<b>191</b>	<b>205</b>

*Periodens totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare*

# Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	Not	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
Goodwill		524	394	387
Övriga immateriella tillgångar		140	82	77
Materiella anläggningstillgångar		857	703	714
Nyttjanderättstillgångar		272	188	186
Övriga anläggningstillgångar		2	-	-
Uppskjutna skattefordringar		39	14	23
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>1 834</b>	<b>1 381</b>	<b>1 387</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Varulager		1 203	1 010	936
Kundfordringar		298	173	175
Övriga fordringar		175	123	91
Likvida medel		206	97	340
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>1 882</b>	<b>1 403</b>	<b>1 542</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>3 716</b>	<b>2 784</b>	<b>2 929</b>
<b>EGET KAPITAL</b>				
<b>Eget kapital som kan hänföras till Moderföretagets aktieägare</b>		<b>1 432</b>	<b>1 078</b>	<b>1 345</b>
<b>SKULDER</b>				
<b>Långfristiga skulder</b>				
Ersättningar efter avslutad anställning		105	108	102
Uppskjutna skatteskulder		98	48	57
Skulder till kreditinstitut	3	513	220	326
Leasingskulder		175	118	114
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>891</b>	<b>494</b>	<b>599</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Checkräkningskredit	3	-	70	99
Skulder till kreditinstitut	3	368	195	86
Leasingskulder		64	54	53
Övriga räntebärande skulder	3	8	63	11
Leverantörsskulder		549	498	450
Övriga skulder		404	332	286
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>1 393</b>	<b>1 212</b>	<b>985</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>3 716</b>	<b>2 784</b>	<b>2 929</b>

## Koncernens rapport över förändringar i eget kapital i sammandrag

MSEK	Jul-sep 2024	Jul-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Ingående balans</b>	<b>1 396</b>	<b>1 049</b>	<b>1 345</b>	<b>898</b>	<b>898</b>
Periodens resultat	40	49	80	167	214
Övrigt totalresultat	-6	-21	17	24	-9
<b>Summa totalresultat</b>	<b>34</b>	<b>28</b>	<b>97</b>	<b>191</b>	<b>205</b>
<b>Transaktioner med ägare</b>					
Nyemission	-	-	40	17	277
Aktiesparprogram 2025	2	1	3	1	1
Emissionskostnader	-	-	-1	-	-7
Utdelning	-	-	-52	-29	-29
<b>Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>-10</b>	<b>-11</b>	<b>242</b>
<b>Utgående balans</b>	<b>1 432</b>	<b>1 078</b>	<b>1 432</b>	<b>1 078</b>	<b>1 345</b>



# Koncernens rapport över kassaflöden i sammandrag

MSEK	Jul-sep 2024	Jul-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>					
Resultat efter finansiella poster	41	58	84	199	247
Av- och nedskrivningar	55	34	149	100	137
Övriga ej likviditetspåverkande poster	-14	5	-1	6	12
Betald inkomstskatt	-6	-10	-40	-32	-17
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet</b>	<b>76</b>	<b>87</b>	<b>192</b>	<b>273</b>	<b>379</b>
<b>Summa förändring av rörelsekapital</b>	<b>38</b>	<b>-82</b>	<b>88</b>	<b>-93</b>	<b>-102</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>114</b>	<b>5</b>	<b>280</b>	<b>180</b>	<b>277</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>					
Rörelseförvärv	-	-2	-364	-2	-2
Tillgångsförvärv	-	-	-	-49	-49
Investeringar i anläggningstillgångar	-64	-75	-212	-186	-249
Avyttring materiella anläggningstillgångar	1	2	4	3	5
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-63</b>	<b>-75</b>	<b>-572</b>	<b>-234</b>	<b>-295</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>					
Nyemission	-	-	39	17	270
Upptagna lån	58	72	564	191	517
Amortering av lån	-82	-33	-395	-166	-541
Utdelning	-	-	-52	-30	-29
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-24</b>	<b>39</b>	<b>156</b>	<b>12</b>	<b>217</b>
<b>Ökning/minskning av likvida medel</b>	<b>27</b>	<b>-31</b>	<b>-136</b>	<b>-42</b>	<b>199</b>
Likvida medel vid periodens början	187	131	340	137	137
Kursdifferenser i likvida medel	-8	-3	2	2	4
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>206</b>	<b>97</b>	<b>206</b>	<b>97</b>	<b>340</b>

## Moderföretagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	Jul-sep 2024	Jul-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
Rörelsens intäkter	8	7	24	19	32
Rörelsens kostnader	-8	-10	-24	-22	-30
<b>Rörelseresultat</b>	<b>0</b>	<b>-3</b>	<b>0</b>	<b>-3</b>	<b>2</b>
<b>Finansiella poster - netto</b>	<b>-4</b>	<b>0</b>	<b>-9</b>	<b>-3</b>	<b>-4</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-4</b>	<b>-3</b>	<b>-9</b>	<b>-6</b>	<b>-2</b>
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	8
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-4</b>	<b>-3</b>	<b>-9</b>	<b>-6</b>	<b>6</b>
Skatt på periodens resultat	-	1	-	1	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-4</b>	<b>-2</b>	<b>-9</b>	<b>-5</b>	<b>6</b>

*I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat.  
Summa totalresultat är därmed detsamma som periodens resultat.*

## Moderföretagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Finansiella anläggningstillgångar	1 371	489	886
Kortfristiga fordringar	40	3	29
Likvida medel	121	0	164
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>1 532</b>	<b>492</b>	<b>1 079</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>	<b>662</b>	<b>418</b>	<b>684</b>
Obeskattade reserver	2	2	2
Långfristiga skulder	406	9	216
Kortfristiga skulder	462	63	177
<b>Summa skulder</b>	<b>870</b>	<b>74</b>	<b>395</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>1 532</b>	<b>492</b>	<b>1079</b>

# NOTER OCH FINANSIELL KALENDER

## **Not 1 Allmän information**

Om inte annat anges är samtliga belopp redovisade i miljontals kronor (MSEK) och avser koncernen. Uppgifterna inom parentes avser motsvarande period föregående år. Delårsinformationen på sidorna 8 till 12 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.

## **Not 2 Grund för rapporternas upprättande samt redovisningsprinciper**

HANZA AB tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standards) som antagits av Europeiska unionen. Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt ÅRL 9 kapitlet och RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de principer som tillämpades föregående räkenskapsår. För mer information om dessa hänvisas till not 2 i HANZA ABs årsredovisning för 2023.

## **Not 3 Finansiella instrument – Verkligt värde för finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde**

I samband med förvärvet av Orbit One omförhandlades huvuddelen av koncernens kontrakt och refinansierades med ett färre antal större lån i moderbolaget från ett konsortium av tre banker, ett s k club deal. Dessa lån har en löptid på 5 år och löper med rörlig ränta. Koncernens övriga upplåning består av ett mindre antal kontrakt upptagna vid olika tidpunkter och med olika löptider som löper i all väsentlighet med rörlig ränta. Mot denna bakgrund kan redovisade värden anses ge en god approximation av verkliga värden. Det verkliga värdet på kortfristig upplåning motsvarar dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

## **Not 4 Intäkts- och segmentsinformation**

### **Beskrivning av intäkter från kontrakt med kunder**

HANZAs intäkter kommer främst från produktion av komponenter, undersystem och färdigt sammansatta produkter enligt kundernas specifikation men där HANZA varit delaktigt i att skraddarsy tillverkningsprocessen. HANZAs prestationsåtagande bedöms uppfyllt då komponenten eller den sammansatta produkten levereras till kund. Undantag från detta är i de fall ett avtal finns med kunden om buffertlager av färdiga komponenter eller produkter. I dessa fall anses prestationsåtagandet uppfyllt redan då komponenten eller produkten placeras i buffertlagret och därmed är tillgänglig för kunden. De externa intäkternas fördelning per segment, vilket följer koncernens klusterindelade organisation, framgår av segmentsinformation på sidorna 11-12. Därutöver redovisas de externa intäkterna uppdelat på tillverknings-teknologierna Mekanik och Elektronik sist i denna not.

## Resultat per segment.

Segmentens resultat stäms av mot resultat före skatt enligt följande:

MSEK	Jul-sep 2024	Jul-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Rörelseresultat (EBITA)</b>					
Huvudmarknader	41	68	114	192	255
Övriga marknader	11	23	41	81	110
Affärsutveckling och tjänster	30	-2	44	-5	-21
<b>Summa EBITA</b>	<b>82</b>	<b>89</b>	<b>199</b>	<b>268</b>	<b>344</b>
Av- och nedskrivning immateriella tillgångar	-14	-4	-27	-12	-17
<b>EBIT</b>	<b>68</b>	<b>85</b>	<b>172</b>	<b>256</b>	<b>327</b>
Finansiella poster – netto	-27	-27	-88	-57	-80
<b>Resultat före skatt</b>	<b>41</b>	<b>58</b>	<b>84</b>	<b>199</b>	<b>247</b>
<b>Jämförelsestörande poster</b>					
Omvärdering av förvärvslikvid	33	-	53	-	-1
Transaktionskostnader	-	-	-	-	-10
Integrationskostnader	-25	-	-65	-	-2
<b>Summa</b>	<b>8</b>	<b>-</b>	<b>-12</b>	<b>-</b>	<b>-13</b>
<b>EBITA per segment exklusive jämförelsestörande poster</b>					
Huvudmarknader	56	68	162	192	256
Övriga marknader	21	23	57	81	110
<b>Summa</b>	<b>77</b>	<b>91</b>	<b>219</b>	<b>273</b>	<b>366</b>
Affärsutveckling och tjänster	-3	-2	-8	-5	-9
<b>Summa</b>	<b>74</b>	<b>89</b>	<b>211</b>	<b>268</b>	<b>357</b>
Jämförelsestörande poster	8	-	-12	-	-13
<b>EBITA inklusive jämförelsestörande poster</b>	<b>82</b>	<b>89</b>	<b>199</b>	<b>268</b>	<b>344</b>
<b>Intäkter från externa kunder per tillverkningsteknologi</b>					
Mekanik	498	520	1 651	1 740	2 347
Elektronik	606	430	1 921	1 335	1 779
Affärsutveckling och tjänster	3	5	9	12	17
<b>Summa</b>	<b>1 107</b>	<b>955</b>	<b>3 581</b>	<b>3 087</b>	<b>4 143</b>

**Not 5 Finansiella poster – netto**

MSEK	Jul-sep 2024	Jul-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>					
Ränteintäkter	1	-	3	-	1
Räntekostnader	-25	-19	-76	-46	-66
Övriga finansiella kostnader	-5	-4	-17	-13	-18
<b>Summa finansiella intäkter och kostnader</b>	<b>-29</b>	<b>-23</b>	<b>-90</b>	<b>-59</b>	<b>-83</b>
Valutakursvinster och förluster netto	2	-4	2	2	3
<b>Summa finansiella poster</b>	<b>-27</b>	<b>-27</b>	<b>-88</b>	<b>-57</b>	<b>-80</b>

**Not 6 Rörelseförvärv****Förvärv under året**

Den 4 januari 2024 förvärvades samtliga aktier i Orbit One AB. Företaget erbjuder tillverkning av elektronik i Sverige och Polen och hade vid förvärvet ca 620 medarbetare. Transaktionskostnaderna uppgick till ca 10 MSEK vilket belastade övriga externa kostnader i Q4 2023. Köpeskillingen beräknades till 425 MSEK baserat på bolagets balansräkning per 30 november 2023 och initialt bedömd tilläggsköpeskillning. 367 MSEK erlades vid tillträdet och 5 MSEK under andra kvartalet 2024. Dessutom finns en tilläggsköpeskillning kopplad till en vid förvärvet bedömd resultatförbättring 2024 jämfört med 2023, vilken maximalt kan uppgå till 116 MSEK.

Tilläggsköpeskillingen bedömdes i förvärvsanalysen till 61 MSEK vilket diskonteras till 58 MSEK. I Q1 2024 sänktes den bedömda kvarvarande köpeskillingen till 40 MSEK. I Q2 erlades 5 MSEK. I Q3 har resterande reserv för tilläggsköpeskillning på 35 MSEK (före diskontering) upplösts då ytterligare tilläggsköpeskillning ej bedöms utgå. Den totala upplösningen, bokförd som övrig rörelseintäkt, justerad för diskontering uppgår till 53 MSEK, varav 33 MSEK i Q3.

I förvärvet identifierades en immateriell tillgång i form av kundrelationer om 76 MSEK. Avskrivningstiden för dessa kundrelationer bedöms till 10 år. Uppskjuten skatteskuld avseende denna post uppgår till 16 MSEK. Därutöver redovisas i förvärvet, en goodwill om 134 MSEK. Denna goodwill består främst av marknadsposition och personal samt synergier med HANZAs övriga verksamheter i Sverige och Polen. Den är inte skattemässigt avdragsgill. Förvärvsanalysen är fortfarande preliminär.

I tabellen på nästa sida sammanfattas köpeskillingen för Orbit One samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen samt kassaflöde från förvärvet. Intäkterna i de förvärvade bolagen uppgick under kvartalet till 209 MSEK och för niomånadersperioden till 691 MSEK. Rörelseresultatet EBITA exklusive jämförelsestörande poster uppgick under kvartalet till 9 MSEK och för niomånadersperioden till 16 MSEK. Resultatet har i sin helhet hänförs till perioden efter förvärvet.

### Köpeskilling, MSEK

Erlagd köpeskilling vid tillträdet	367
Erlagd köpeskilling i Q2 2024	5
Initialt bedömd tilläggsköpeskilling som förfaller första kvartalet 2025	53
<b>Summa beräknad köpeskilling</b>	<b>425</b>

Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder

Likvida medel	10
Immateriella anläggningstillgångar	76
Materiella anläggningstillgångar	25
Nyttjanderättstillgångar	51
Övriga anläggningstillgångar	5
Varulager	404
Kundfordringar och andra fordringar	185
Uppskjuten skatteskuld	-28
Skulder till kreditinstitut	-180
Leasingskulder	-38
Leverantörsskulder och andra skulder	-219
<b>Summa identifierade nettotillgångar</b>	<b>291</b>
Goodwill	134
<b>Summa tillförda nettotillgångar</b>	<b>425</b>

### Kassaflödeseffekt av förvärvet

Likvida medel erlagda vid tillträdet	-367
Erlagd köpeskilling i Q2 2024	-5
Likvida medel i bolaget	10
<b>Kassaflöde från rörelseförvärvet</b>	<b>-362</b>



### Finansiell kalender

- Bokslutskommuniké 2024: tisdag 11 februari 2025
- Årsredovisning 2024: tisdag 25 mars 2025
- Delårsrapport kvartal 1, 2025: tisdag 6 maj 2025
- Årsstämma: tisdag 13 maj 2025
- Delårsrapport kvartal 2, 2025: tisdag 22 juli 2025
- Delårsrapport kvartal 3, 2025: tisdag 28 oktober 2025

# NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

	Jul-sep 2024	Jul-sep 2023	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023	Jan-dec 2023
<b>Nyckeltal enligt IFRS</b>					
Nettoomsättning, MSEK	1 107	955	3 581	3 087	4 143
Rörelseresultat (EBIT), MSEK	68	85	172	256	327
Avskrivning och nedskrivning immateriella tillgångar, MSEK	-14	-4	-27	-12	-17
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,91	1,21	1,84	4,21	5,36
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,90	1,21	1,83	4,19	5,31
Kassaflöde från löpande verksamhet, MSEK	114	5	280	180	277
Medelantal anställda	2 238	1 852	2 545	1 993	2 001
<b>Alternativa nyckeltal</b>					
EBITDA, MSEK	123	119	321	356	464
EBITDA-marginal, %	11,1	12,5	9,0	11,5	11,2
Operativa segmentens EBITA, MSEK	52	91	155	273	365
Segment affärsutveckling och tjänster EBITA, MSEK	30	-2	44	-5	-21
Operativ EBITA-marginal, %	4,7	9,5	4,3	8,8	8,8
Rörelseresultat (EBITA), MSEK	82	89	199	268	344
EBITA-marginal, %	7,4	9,3	5,6	8,7	8,3
Operativt kapital, MSEK	2 459	1 809	2 459	1 809	1 796
Räntabilitet på operativt kapital, %	3,3	5,0	9,4	15,9	20,5
Kapitalomsättning på operativt kapital, ggr	0,4	0,5	3,4	3,7	4,9
Avkastning på sysselsatt kapital, %	2,5	4,5	7,2	14,2	17,1
Räntebärande nettoskuld, MSEK	909	642	909	642	363
Nettoskuldsättningsgrad, ggr	0,6	0,6	0,6	0,6	0,3
Nettoskuldsättning / justerad EBITDA, ggr	2,2	1,5	2,2	1,5	0,8
Soliditet, %	38,5	38,7	38,5	38,7	45,9
Eget kap. per aktie vid periodens utgång, SEK	32,81	26,86	32,81	26,86	31,14
Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning	43 659 340	40 129 928	43 633 583	39 659 781	39 987 799
Justering vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning:	163 000	163 000	163 000	145 088	347 689
Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning	43 822 340	40 292 928	43 796 583	39 804 869	40 335 488
Utestående aktier vid periodens utgång	43 659 340	40 129 928	43 659 340	40 129 928	43 188 840

# Alternativa nyckeltal

De alternativa nyckeltalen ovan anses relevanta då de ger en bild av HANZAs operativa lönsamhet, omfattningen av extern finansiering samt bolagets finansiella risk. Avstämningstabeller för alternativa nyckeltal finns publicerade på bolagets hemsida.

## Nyckeltal

## Beskrivning

### Nyckeltal enligt IFRS

EBIT

Earnings before interest and taxes. Rörelseresultat före finansnetto, bokslutsdispositioner och skatter.

### Alternativa nyckeltal

Nedanstående alternativa nyckeltal används i denna rapport. Avstämningstabeller för alternativa nyckeltal samt motiv till användningen av varje enskilt nyckeltal finns publicerade på bolagets hemsida.

Avkastning på sysselsatt kapital	Rörelseresultatet med återläggning av finansiella poster dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital.
Bruttomarginal	Nettoomsättning minus kostnad för råvaror och förnödenheter samt förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning dividerat med nettoomsättning.
EBITDA	Earnings before interest, taxes, depreciation, and amortization. Resultat före finansnetto, skatter och avskrivningar samt nedskrivningar på materiella och immateriella tillgångar.
EBITDA-marginal	EBITDA dividerat med nettoomsättning.
Rörelseresultat	Earnings before interest, taxes, and amortization, det vill säga resultat före avskrivningar och nedskrivningar på immateriella tillgångar, finansnetto, bokslutsdispositioner och skatter. Rörelseresultat i löptexten refererar till EBITA
Rörelsemarginal	EBITA dividerat med nettoomsättning och är rörelsemarginal i löptext
Eget kapital per aktie	Eget kapital på balansdagen justerat för ej registrerat aktiekapital dividerat med registrerat antal aktier på balansdagen.
Justerad EBITDA	EBITDA exklusive avskrivningar på tillkommande nyttjanderättstillgångar för hyrda fastigheter enligt IFRS 16.
Jämförelsestörande poster	Intäkts- och kostnadsposter i rörelseresultatet som endast undantagsvis uppstår i rörelsen. Till jämförelsestörande poster hänförs intäkter och kostnader såsom förvärvskostnader, omräkning av tilläggsköpeskillningar, realisationsresultat på byggnader och mark, skuldeftergift, kostnader för större omstruktureringar såsom flytt av hela fabriker och större nedskrivningar.
Kapitalomsättning på genomsnittligt operativt kapital	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.
Operativa segmentens EBITA	Operativt EBITA. EBITA för segmenten Huvudmarknader och Övriga marknader.
Operativ EBITA-marginal	Operativa segmentens EBITA dividerat med operativa segmentens nettoomsättning.
Operativt kapital	Balansomslutningen minskad med likvida medel, finansiella tillgångar och icke räntebärande skulder.
Nettoskulsättningsgrad	Räntebärande nettoskuld dividerat med eget kapital.
Nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA	Nettoskuld vid periodens slut dividerat med justerad EBITDA rullande 12 månader.
Räntabilitet på operativt kapital	EBITA dividerat med genomsnittligt operativt kapital.
Räntebärande nettoskuld	Räntebärande skulder inklusive avsättningar till ersättningar efter avslutad anställning exklusive beräknade finansiella skulder nyttjanderättstillgångar för hyrda fastigheter och lokaler enligt IFRS 16 minus kassa och liknande tillgångar samt kortfristiga placeringar.
Soliditet	Eget kapital dividerat med balansomslutning.
Sysselsatt kapital	Balansomslutningen minus icke räntebärande avsättningar och skulder.

Då resultatmått anges för rullande 12 månader avser detta summan för de senaste 12 månaderna fram till angiven period



# OM HANZA

HANZA är ett globalt kunskaps- och tillverkningsföretag som moderniserar och effektiviserar tillverkningsindustrin. Genom produktutveckling, rådgivning om leverantörskedjor samt med egna fabriker grupperade i regionala tillverkningskluster, skapar vi stabila leveranser, ökad lönsamhet och en miljövänlig tillverkningsprocess åt våra kunder.

HANZA grundades år 2008 och har idag en årsomsättning om ca 4,6 miljarder kronor. Bolaget har tillverkningskluster i Sverige, Finland, Tyskland, Baltikum, Centraleuropa och Kina med sammanlagt över 2 500 medarbetare.

Bland HANZAs uppdragsgivare finns ledande produktbolag som 3M, ABB, Epiroc, GE, Getinge, John Deere, Mitsubishi, SAAB, Sandvik, Siemens och Tomra.

HANZA är noterat på Nasdaq Stockholms huvudlista.

## Ytterligare information

På [www.hanza.com](http://www.hanza.com) finns ytterligare information om HANZA-koncernen, samt finansiella rapporter, presentationer och pressmeddelanden.

För mer information, vänligen kontakta:

Erik Stenfors, VD  
Tel: +46 709 50 80 70  
E-post: [erik.stenfors@hanza.com](mailto:erik.stenfors@hanza.com)

Lars Åkerblom, CFO  
Tel: +46 707 94 98 78  
E-post: [lars.akerblom@hanza.com](mailto:lars.akerblom@hanza.com)

