



DELÅRSRAPPORT 1 januari – 31 mars 2019

Notering på Nasdaqs huvudlista och förvärv av Toolfac

FÖRSTA KVARTALET (1 januari – 31 mars 2019)

- Nettoomsättningen ökade med 13 % till 497,7 MSEK (438,6).
- Koncernens rörelseresultat uppgick till 17,3 MSEK (18,4). HANZA noterades i mars på Nasdaq Stockholms huvudlista, vilket medförde noteringskostnader som uppgick till 3,5 MSEK under kvartalet. Under kvartalet förvärvades Toolfac Oy i Finland, vilket medförde förvärvskostnader om 2,0 MSEK. Rörelseresultat exklusive dessa två poster uppgick till 22,8 MSEK (18,7).
- Resultat efter skatt uppgick till 9,1 MSEK (8,8), vilket motsvarar 0,30 SEK per aktie (0,36).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 36,6 MSEK (9,1).

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER PERIODEN

- HANZA förvärvade i januari 2019 finska Toolfac Oy, en högteknologisk leverantör av skärande bearbetning. Bolaget har ca. 60 anställda och en årsomsättning om ca. 80 MSEK. Köpeskillingen utgörs av en kontantdel, en aktiedel och en tilläggsköpeskillning, vilket sammanlagt bedöms uppgå till ca. 34 MSEK. Förvärvet kommer att integreras i HANZAs tillverkningskluster i Finland.
- I februari 2019 tecknade HANZA ett flerårigt, globalt tillverkningsavtal med företaget Epiroc avseende leveranser av mekanik och delsystem för utrustning till gruvindustrin.
- Nasdaq Stockholms bolagskommitté meddelade i mars att HANZA uppfyller kraven för notering på Nasdaq Stockholms huvudlista. HANZA började handlas på huvudlistan den 25 mars 2019.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

- I april utvecklade HANZA samarbetet med medicinteknikföretaget Getinge genom tillverkning av monterade mekanikdetaljer till bolagets ventilatorer och anestesi maskiner. Den nya affären bedöms ha ett årligt värde om ca. 20 MSEK och vara i full drift under slutet av 2019.

KOMMENTAR FRÅN VD

HANZA moderniserar och effektiviserar tillverkningsindustrin

Med en ökande global konkurrens, samt ett behov av att minska sin miljöpåverkan, behöver produktbolag nya tillverkningslösningar. HANZA har utvecklat en ny produktionsmodell med fabriksparker – som vi kallar tillverkningskluster – och det är glädjande att se att så många framgångsrika bolag väljer HANZA som tillverkningspartner, till exempel ABB, Getinge, GE, Siemens, Sandvik och SAAB Defence.

HANZA är också ett bolag under ständig utveckling och under årets första kvartal genomfördes flera viktiga aktiviteter:

Toolfac – ett strategiskt förvärv

I januari förvärvade vi Toolfac Oy, ett finskt bolag som erbjuder skärande bearbetning med en hög automatiseringsgrad och som är specialiserad på hydrauliska och pneumatiska komponenter, samt ventilsystem. Ett välskött, lönsamt bolag som helt möter våra förvärvskriterier – geografiskt, teknologiskt, kundmässigt och ledningsmässigt. Toolfac är därmed ett viktigt tillskott för både vårt finska kluster och för hela HANZA-koncernen. Finansiellt förväntas förvärvet bidra med drygt 70 MSEK i årsomsättning år 2019 och ett mindre tillskott till koncernen vinst första året, efter integrationskostnader.



Den 31 januari 2019 slutfördes förvärvet av Toolfac Oy. På bilden syns Toolfacs ägare och ledning tillsammans med HANZAs VD Erik Stenfors

Nya kontrakt med Epiroc och Getinge

I februari tecknade vi ett flerårigt globalt tillverkningsavtal med en ny kund, Epiroc (som är en avknoppning av Atlas Copco), för leveranser av monterade mekanik och delsystem till bolagets maskiner för gruvindustrin. Epiroc får genom tillverkningslösningar i HANZA även hjälp i sitt globala hållbarhetsarbete. Vår affärsmodell med tillverkningskluster nära våra kunder sänker kostnaderna, minskar transportbehoven och ökar flexibiliteten. Vidare fördjupade vi vår affär med medicinteknik-företaget Getinge i april genom tillverkning av monterade mekanikdetaljer till bolagets ventilatorer och anestesimaskiner. Båda dessa kontrakt är ytterligare kvitton på styrkan i vår affärsmodell.

Notering på Nasdaq Stockholms huvudlista

HANZA grundades år 2008 och har sedan våren 2014 varit listat på First North – en marknadsplats för mindre bolag i tidiga utvecklingsskeden. År 2014 var vi fortfarande i en uppbyggnadsfas och arbetade med att upprätta våra tillverkningskluster, även om HANZA redan då hade en omsättning på 985 MSEK. Nu är vi sedan ett par år inne i en expansionsfas och föregående år, 2018, omsatte HANZA 1 811 MSEK. Med den snabba utvecklingen var det naturligt att försöka flytta upp till Nasdaq Stockholms huvudlista som är ämnad för större bolag i en mer mogen fas.

I höstas aviserade vi därför att vi inlett arbetet med att genomföra ett listbyte till huvudlistan och att processen bedömdes vara genomförd till sommaren 2019. Med stolthet kunde vi redan i mars i år meddela att vi var godkända för Nasdaq Stockholms huvudlista. Under listbytesprocessen har vi genomfört en total genomlysning av verksamheten, vilket sänker risken för oväntade händelser och skapar en tryggare investering för våra ägare. Listbytet möjliggör också för nya institutionella investerare som endast investerar på huvudlistan.



Den 25 mars 2019 ringde HANZAs ledningsgrupp in handeln på Nasdaq Stockholms huvudlista

I övrigt har vi även under detta kvartal presterat ett starkt kassaflöde, drygt 36 MSEK från den löpande verksamheten. Kassaflödet är viktigt, det möjliggör amorteringar, investeringar, förvärv och utdelningar. I sammanhanget kan det vara värt att observera övergången till IFRS 16, där även operationella leasingavtal bokas som räntebärande skuld, vilket får som konsekvens att vår räntebärande nettoskuld ökar med ca. 75 MSEK till 355 MSEK vid kvartalets utgång. Utan denna ökning är vår nettoskuld 280 MSEK vid utgången av kvartal 1, 2019, vilket då kan jämföras med 329 MSEK vid utgången av kvartal 1, 2018. Det betyder att vår nettoskuld har minskat de senaste 12 månaderna, trots en snabb utveckling av HANZA.

Kundvärde och långsiktighet för tillväxt och lönsamhet

Vi följer vår ledstjärna att skapa ett högt kundvärde och ser med glädje hur nya företag väljer HANZA för att producera smartare och mer kostnadseffektivt, samtidigt som de minskar sin miljöpåverkan.

Med långsiktighet som vår andra viktiga ledstjärna fortsätter vårt arbete att steg för steg att utveckla vår försäljning och vårt resultat, under ett fortsatt fokus på kassaflöde och ett rimligt risktagande. Varje år ska HANZA bli lite bättre. Välkomna att följa med HANZA på vår fortsatta resa!

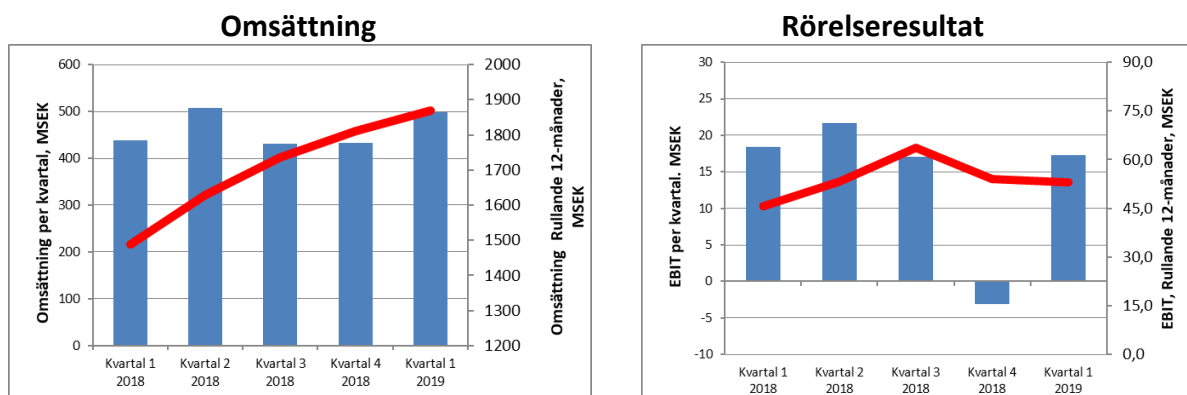
MARKNADSUTVECKLING

HANZAs marknad är i dag huvudsakligen i Norden, men kunder finns även i övriga Europa, Asien och USA. Genom att HANZAs kunder har en bred branschspridning, återspeglas normalt konjunkturen i HANZAs försäljning. Dock har HANZA historiskt erhållit nya marknadsandelar även under lågkonjunktur, på grund av ett ökande behov hos produktägare att finna nya tillverkningslösningar, vilket är HANZAs kärnverksamhet. HANZA har en säsongsmässig variation över kalenderåret, främst i segment Norden, där juli och december är svagare försäljningsmånader på grund av ledighet.

Konjunkturinstitutets Barometerindikator (april 2019) indikerar fortsatt ett starkare läge än normalt inom tillverkningsindustrin. När det gäller förväntningarna på utvecklingen de kommande tre månaderna så förutspår industriföretagen ökad orderingång, både från hemma- och exportmarknaden. HANZA har sett en god efterfrågan under inledningen av år 2019, efter en nedgång under slutet av år 2018. HANZA lämnar inga försäljningsprognoser, men konstaterar sammanfattningsvis att bolaget har ett gott utgångsläge för att fortsatt erhålla nya kunder och volymer med hjälp av HANZAs tillverkningskoncept. Därutöver bedöms det systematiska arbete som nu sker med att bredda bolagets kundmarknad utanför Norden att medföra goda tillväxtmöjligheter de kommande åren.

HANZA arbetar aktivt med strategiska förvärv och med att utveckla kundportföljen i syfte att öka kundvärdet, och därmed lönsamheten. Därmed kan icke-strategiska volymer fasas ut efter förvärv. Även vid sammanslagningar av fabriker kan utvalda volymer avvecklas. Som aviserats i tidigare delårsrapport, beslutade HANZA under inledningen av år 2018 att säga upp ett tillverkningskontrakt med en årsvolym om ca 80 MSEK med en avvecklingstakt av ungefär ett år, i enlighet med Bolagets kundportföljstrategi. Även tidigare fabriksflyttar har medfört motsvarande utfasningsprogram, vilken ännu pågår. En omsättningsförändring ger därmed inte en fullständig bild av koncernens nyförsäljning.

Koncernens tillväxtmål är en genomsnittlig omsättningsökning om lägst 10 % per år över en konjunkturcykel, vilket mäts som nettoförändringen från nya kunder, avvecklade volymer, förvärvade volymer och valutaförändringar.



Graferna visar omsättning respektive rörelseresultat per kvartal (staplar), samt rullande 12 månader (linje) till och med rapporterat kvartal.

MSEK	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Nyckeltal enligt IFRS			
Nettoomsättning	497,7	438,6	1 810,6
Rörelseresultat (EBIT)	17,3	18,4	54,1
Avskrivning immateriella tillgångar	-2,2	-1,3	-7,2
Kassaflöde från löpande verksamhet	36,6	9,1	113,5
Alternativa nyckeltal			
Operativa segmentens EBITA	25,0	22,5	71,3
Affärsutvecklingssegmentets EBITA	-5,5	-2,8	-10,0
EBITA	19,5	19,7	61,3
Rörelsemarginal	3,5%	4,2%	3,0%
Räntebärande nettoskuld *)	354,8	329,1	260,2
Soliditet *)	34,2%	33,9%	37,5%

De alternativa nyckeltalen ovan anses relevanta då de ger en bild av HANZAs operativa lönsamhet, omfattningen av extern finansiering samt bolagets finansiella risk. Avstämningstabeller för alternativa nyckeltal finns publicerade på bolagets hemsida.

*) Den räntebärande nettoskulden har ökat med 77,5 MSEK per den 1 januari 2019 på grund av implementationen av IFRS 16, där operationella leasingsskulder inkluderas i balansräkningen. Detta medförde även till att soliditeten minskade med 2,5 procentenheter, se vidare not 2.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Första kvartalet

Nettoomsättningen ökade under kvartalet med 13,5 % till 497,7 MSEK (438,6). En förstärkning av utländska valutor, främst Euro, påverkar omsättningen positivt med ca 18 MSEK. Exklusive valutapåverkan är omsättningsökningen 9,5 %. Omsättningsökning har till stor del skett genom förvärv; Wermland Mechanics AB förvärvades den 1 februari 2018 och Toolfac Oy förvärvades den 31 januari 2019. Vidare har omsättningen ökat genom nya kunder och kontrakt, samt minskat genom utvecklade kunder och minskade volymer, speciellt efter CORE projektet i Narva, se även "Marknadsutveckling" ovan.

EBITDA för kvartalet uppgick till 38,9 MSEK (32,0), vilket motsvarar en EBITDA marginal om 7,8 % (7,3). Avskrivningarna under perioden uppgick till 21,6 MSEK (13,6), varav avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till 2,2 MSEK (1,3) och nyttjanderätter som tillkommit vid övergång till IFRS 16 (se not 2) med 6,0 MSEK (-). Införandet av IFRS 16 har haft en marginell effekt på rörelseresultatet med 0,4 MSEK. Dock har det minskat övriga externa kostnader med 6,4 MSEK och ökat avskrivningarna med 6,0 MSEK, vilket påverkar EBITDA positivt med 6,4 MSEK och förbättrar EBITDA-marginalen med 1,3 procentenheter (se vidare not 2). EBITA uppgick till 19,5 MSEK (19,7).

Koncernens rörelseresultat, EBIT, uppgick till 17,3 MSEK (18,4), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 3,5 % (4,2). Rörelsemarginalen påverkas marginellt av valutakurseffekter. Resultatet i kvartalet belastas med kostnader av engångskaraktär om 5,5 MSEK (0,3) och avser listbytet 3,5 MSEK och förvärv av Toolfac 2,0 MSEK. Exklusive dessa kostnader uppgår koncernens rörelseresultat till 22,8 MSEK (18,7), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 4,6 % (4,3).

Under första kvartalet 2019 uppvisar segmentet Norden en omsättning från externa kunder på 249,2 MSEK (217,2), en ökning med 15 %. Ökningen beror i huvudsak på förvärvet av Wermech den 1 februari 2018 och förvärvet av Toolfac 31 januari 2019. EBITA uppgick till 16,7 MSEK (14,1), vilket motsvarar en marginal om 6,7 % (6,5). Resultatförbättringen är en kombination av fortsatt ökad lönsamhet i HANZAs nordiska verksamhet, orsakade av genomförda effektiviseringsprojekt och samordningseffekter, resultattillskott från förvärvet av Wermech samt kostnadsbesparingar vid klusterbildning.

Som tidigare beskrivits, har HANZA genomfört ett större så kallat CORE projekt vid koncernens tungmekanikenhet i Narva, Estland. Bland annat har organisationen ändrats enligt koncernens strategi att samordna fabriker till Tillverkningskluster. Vidare har Narva-fabriken tidigare affärssystem ersatts med HANZA-koncernens gemensamma ERP-system. CORE projektet, som belastade resultatet i segmentet övriga världen under andra halvåret 2018, har avslutats, vilket även avspeglar sig i att resultatet är tillbaka på motsvarande nivå som i inledningen av 2018.

Segment Övriga Världens omsättning till externa kunder uppgick till 248,4 MSEK (221,3), en ökning med 12 %. Valutan har påverkat omsättningen med 12 MSEK. EBITA uppgår till 8,3 MSEK (8,4), vilket motsvarar en marginal om 3,3 % (3,8 %).

Under segmentet Affärsutveckling redovisas kostnader för speciella projekt för att utveckla koncernen som ej kopplas till HANZAs operativa verksamhet, såsom förvärv, avyttringar, noteringskostnader, utveckling av tjänsteprodukter mm. Under det första kvartalet uppgick EBITA för segment Affärsutveckling till -5,5 MSEK (-2,8) och omfattar huvudsakligen kostnader för listbytesprocessen 3,5 MSEK och förvärvskostnader för Toolfac på 2,0 MSEK.

Bruttomarginalen uppgick till 45,3 % (45,8). Övriga externa kostnader uppgick till -62,9 MSEK (-59,7) och personalkostnader uppgick till -123,5 MSEK (-109,5). De generellt ökade kostnaderna beror på förvärven av Wermech och Toolfac.

Finansnettot uppgick till -5,9 MSEK (-7,7). Av detta uppgår räntenettot till -4,3 MSEK (-3,1). De ökade räntekostnaderna beror i huvudsak på den ökade nettoskulden till följd av övergången till IFRS 16 (se not 2). Valutakursvinster och förluster netto uppgick till -0,3 MSEK (-3,5). Övriga finansiella kostnader uppgick till -1,3 MSEK (-1,1).

Resultatet före skatt uppgick till 11,4 MSEK (10,7). Resultatet efter skatt uppgick till 9,1 MSEK (8,8). Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick för kvartalet till 0,30 SEK (0,36).

KASSAFLÖDE OCH INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det första kvartalet till 36,6 MSEK (9,1). Förändring av rörelsekapitalet gav ett positivt kassaflöde om 3,3 MSEK (-17,7) under kvartalet.

Sammanläggning av produktionsenheter ("Klusterbildning") minskar över tid kapitalbindningen och leder också till lägre investeringsbehov.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick i första kvartalet till -49,4 MSEK (-156,7) och bestod av rörelseförvärv -28,7 MSEK (-144,4) samt övriga investeringar i anläggningstillgångar om netto -20,7 MSEK (-12,3). Under kvartalet reglerades en tilläggsköpeskilling för Wermech på 17,2 MSEK

Totala investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick i kvartalet till 21,1 MSEK (11,6) Skillnaden mot kassaflöden beror på investeringar i maskiner och inventarier via leasing.

Kassaflödet från lån uppgick under första kvartalet till 26,4 MSEK (73,3). I upplåningen ingår ett förvärvslån om 15,6 MSEK i samband med att HANZA förvärvade Toolfac. Förvärvet finansierades även med en riktad nyemission om 14,4 MSEK efter transaktionskostnader.

FINANSIELL STÄLLNING

Det egna kapitalet uppgick vid periodens slut till 438,0 MSEK (388,9) och soliditeten till 34,2 % (33,9). Balansomslutningen uppgick till 1 280,9 MSEK (1 147,9). Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 91,6 MSEK (39,8). Räntebärande nettoskuld uppgick vid periodens slut till 354,8 MSEK (329,1). Implementationen av IFRS 16 per 1 januari 2019 försämrade soliditeten med 2,5 procentenheter och ökade den räntebärande nettoskulden med 77,5 MSEK (se not 2).

MEDARBETARE

Under kvartalet uppgick medelantalet anställda inom koncernen till 1 447 (1 409). Vid periodens utgång uppgick antal anställda till 1 566, vid årets början var antalet 1 514 st. Av de anställda vid periodens utgång har 50 tillkommit genom förvärvet av Toolfac.

MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning består enbart av intäkter från koncernföretag och uppgick under kvartalet till 4,3 MSEK (3,6). Resultatet före skatt i kvartalet uppgick till -2,7 MSEK (-0,2) Inga investeringar har skett i moderbolaget.

AKTIEN

Vid årets ingång uppgick antalet aktier till 29 869 718 och aktiekapitalet med 2 986 972 SEK. En mindre återstående del av optionsprogrammet registrerades början av januari 2019, varvid antalet aktier ökade med 110 210 och aktiekapitalet med 11 021 SEK. Den 31 januari 2019 förvärvades Toolfac, där en del av köpeskillingen utgjordes av aktier, varvid antalet aktier ökade med 1 000 000 och aktiekapitalet ökade med 100 000 SEK. Antalet aktier uppgår därefter till 30 979 928 och aktiekapitalet till 3 097 993 SEK.

Erik Penser Bank AB var bolagets Certified Adviser fram till bytet av handelsplats till Nasdaq Stockholms huvudlista och agerar även fortsatt som likviditetsgarant.

UTDELNING

Styrelsen har föreslagit årsstämman en utdelning om 0,25 (0,00) kronor per aktie för verksamhetsåret 2018, vilket motsvarar cirka 7,7 MSEK.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

De riskfaktorer som har störst betydelse för HANZA är de finansiella riskerna och förändringar i marknaden. För mer information om risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Not 3 i bolagets årsredovisning för 2018. Inga väsentliga förändringar av riskerna har skett efter det att årsredovisningen för 2018 upprättades.

NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Under kvartalet har det inte förelegat några transaktioner mellan HANZA-koncernen och närstående som väsentligt påverkat koncernens ställning och resultat, utöver sedvanliga utbetalningar av styrelsearvoden till styrelsen och löner till bolagets ledning.

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stocksund den 29 april 2019

På uppdrag av styrelsen

Erik Stenfors, VD

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	Not	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Nettoomsättning	4	497,7	438,6	1 810,6
Förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning		16,4	21,5	-9,6
Råvaror och förnödenheter		-288,8	-259,3	-996,1
Övriga externa kostnader		-62,9	-59,7	-248,4
Personalkostnader		-123,5	-109,5	-445,7
Avskrivningar		-21,6	-13,6	-59,1
Övriga rörelseintäkter	5	0,9	2,6	9,4
Övriga rörelsekostnader	5	-0,9	-2,2	-7,0
Rörelseresultat	4	17,3	18,4	54,1
Resultat från finansiella poster				
Finansiella intäkter		-	0,1	-
Finansiella kostnader		-5,9	-7,8	-24,9
Finansiella poster – netto	6	-5,9	-7,7	-24,9
Resultat före skatt		11,4	10,7	29,2
Inkomstskatt	7	-2,3	-1,9	-8,4
Periodens resultat		9,1	8,8	20,8
Övrigt totalresultat				
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen				
Valutakursdifferenser		4,0	13,9	12,9
Övrigt totalresultat för perioden		4,0	13,9	12,9
Summa totalresultat för perioden		13,1	22,7	33,7
Periodens resultat och summa totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare				
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,30	0,36	0,74
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,30	0,36	0,74

Antalet aktier före och efter utspädning framgår av not 8

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Not	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella tillgångar				
Goodwill		265,8	264,7	264,5
Övriga immateriella tillgångar		72,3	70,1	65,9
Immateriella tillgångar		338,1	334,8	330,4
Nyttjanderättstillgångar	2	109,4	-	-
Materiella anläggningstillgångar		271,5	265,2	269,6
Finansiella anläggningstillgångar				
Andra långfristiga värdepappersinnehav		0,3	0,4	0,3
Uppskjutna skattefordringar		14,2	14,9	16,4
Finansiella anläggningstillgångar		14,5	15,3	16,7
Summa anläggningstillgångar		733,5	615,3	616,7
Omsättningstillgångar				
Varulager		322,6	322,7	290,1
Kundfordringar		102,6	137,3	83,8
Övriga fordringar		20,1	21,5	18,1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		10,5	11,3	9,9
Likvida medel		91,6	39,8	77,5
Summa omsättningstillgångar		547,4	532,6	479,4
SUMMA TILLGÅNGAR		1 280,9	1 147,9	1 096,1

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, forts.

Belopp i MSEK	Not	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
EGET KAPITAL				
Eget kapital som kan hänföras till Moderföretagets aktieägare		438,0	388,9	410,5
SKULDER				
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	3	211,9	231,0	207,2
Leasingskulder	2	74,9	-	-
Ej räntebärande långfristiga skulder		36,4	32,7	33,4
Summa långfristiga skulder		323,2	263,7	240,6
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	3	62,6	67,3	45,3
Skulder till kreditinstitut	3	59,4	54,8	68,1
Leasingskulder	2	33,6	-	-
Övriga räntebärande skulder		4,0	15,8	17,1
Leverantörsskulder		250,7	226,7	219,4
Övriga skulder		28,0	47,1	29,1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		81,4	83,6	66,0
Summa kortfristiga skulder		519,7	495,3	445,0
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 280,9	1 147,9	1 096,1

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Not	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Ingående balans		410,5	309,3	309,3
Periodens resultat		9,1	8,8	20,8
Övrigt totalresultat				
Valutakursdifferenser		4,0	13,9	12,9
Summa totalresultat		13,1	22,7	33,7
Effekt av implementation av IFRS 15		-	0,8	0,8
Transaktioner med ägare				
Inlösen av optioner		-	-	10,7
Nyemission		-	60,3	60,3
Apportemission		14,5	-	-
Emissionskostnader		-0,1	-4,2	-4,3
Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		14,4	56,1	66,7
Utgående balans		438,0	388,9	410,5

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Not	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster		11,4	10,7	29,2
Avskrivningar		21,6	13,6	59,1
Övriga ej likviditetspåverkande poster		-0,1	4,1	4,7
Betald inkomstskatt		0,4	-1,6	-7,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		33,3	26,8	85,7
Summa förändring av rörelsekapital		3,3	-17,7	27,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten		36,6	9,1	113,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Rörelseförvärv	9	-28,7	-144,4	-144,4
Investeringar i anläggningstillgångar		-20,8	-12,4	-46,5
Avyttring materiella anläggningstillgångar		0,1	0,1	1,8
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-49,4	-156,7	-189,1
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Nyemission		-	56,1	66,7
Upptagna lån		45,9	88,0	232,8
Amortering av lån		-19,5	-14,7	-204,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		26,4	129,4	95,1
Ökning/minskning av likvida medel		13,6	-18,2	19,5
Likvida medel vid periodens början		77,5	56,1	56,1
Kursdifferenser i likvida medel		0,5	1,9	1,9
Likvida medel vid periodens slut		91,6	39,8	77,5

MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Rörelsens intäkter	4,3	3,6	19,8
Rörelsens kostnader	-7,6	-3,6	-18,5
Rörelseresultat	-3,3	0,0	1,3
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0,7	0,4	2,2
Räntekostnader och liknande resultatposter	-0,1	-0,6	-0,9
Summa resultat från finansiella poster	0,6	-0,2	1,3
Resultat efter finansiella poster	-2,7	-0,2	2,6
Bokslutsdispositioner	-	-	2,3
Resultat före skatt	-2,7	-0,2	4,9
Skatt på periodens resultat	-	-	-0,4
Periodens resultat	-2,7	-0,2	4,5

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat. Summa totalresultat är därmed detsamma som periodens resultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Not	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Finansiella anläggningstillgångar		336,2	289,3	297,3
Summa anläggningstillgångar		336,2	289,3	297,3
Omsättningstillgångar				
Kortfristiga fordringar		2,9	6,6	2,9
Likvida medel		1,1	2,2	11,5
Summa omsättningstillgångar		4,0	8,8	14,4
SUMMA TILLGÅNGAR		340,2	298,1	311,7
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital		308,6	283,3	297,0
Långfristiga skulder		22,3	9,0	7,2
Kortfristiga skulder		9,3	5,8	7,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		340,2	298,1	311,7

NOTER

Not 1 Allmän information

Om inte annat anges är samtliga belopp redovisade i miljontals kronor (MSEK) och avser koncernen. Uppgifterna inom parentes avser motsvarande period föregående år. Delårsinformationen på sidorna 5 till 8 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.

Not 2 Grund för rapporternas upprättande samt redovisningsprinciper

HANZA Holding AB (publ) tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standards) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt ÅRL 9 kapitlet och RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Förutom de förändringar som beskrivs längre ned i denna not är redovisningsprinciperna i överensstämmelse med de principer som tillämpades föregående räkenskapsår. För mer information om dessa hänvisas till not 2 i bolagets årsredovisning för 2018.

IFRS 16 "Leasing" tillämpas av koncernen från och med 2019. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Övergången har skett enligt förenklad metod varvid skulden och nyttjanderätten för befintliga kontrakt värderas till återstående betalningar vid övergångstidpunkten 2019-01-01. Avtal som vid övergången hade en kortare återstående löptid än ett år har, enligt lätttnadsregel, inte inkluderats i skulden respektive nyttjanderätten.

Den väsentliga skillnaden för HANZA består i att ett antal hyreskontrakt för produktionsanläggningar och andra lokaler, som tidigare behandlats som operationell leasing, nu redovisas som nyttjanderättstillgångar respektive leasingskulder i balansräkningen, vilket ökat koncernens balansomslutning vid ingången av 2019 med 77,5 MSEK. Dessutom så omklassificeras finansiella leasingavtal på 35,9 MSEK som tidigare ingått i materiella anläggningstillgångar och redovisas som nyttjanderättstillgångar. Effekten på koncernens balansräkning samt de väsentligaste därtill relaterade nyckeltalen framgår av följande tabell:

Effekter av implementation av IFRS 16

MSEK	Utgående balans 2018-12-31	Omklassificering av finansiella avtal	Uppbokning av *) operationella avtal	Ingående balans 2019-01-01
Materiella anläggningstillgångar	269,6	-35,9		233,7
Nyttjanderättstillgångar		35,9	77,5	113,4
Långfristiga skulder till kreditinstitut	207,2	-22,9		184,3
Långfristiga leasingskulder		22,9	53,1	76,0
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	68,1	-13,0		55,1
Kortfristiga leasingskulder		13,0	24,4	37,4
Räntebärande nettoskuld	260,2		77,5	337,7
Soliditet	37,5%			35,0%

*) En avstämning mellan uppbokad skuld och redovisade framtida operationella leasingavgifter enligt IAS 17 återfinns i not 30 i årsredovisningen för 2018.

Under perioden har nyttjanderättstillgångar och leasingskulder förändrats genom avskrivningar, amorteringar, kapitalisering av ränta samt nya kontrakt varefter nyttjanderättstillgångarna uppgick till 109,4 MSEK, långfristiga leasingskulderna till 74,9 MSEK och de kortfristiga leasingskulderna till 33,6 MSEK.

I resultaträkningen är effekten på rörelseresultatet i kvartal 1 marginella. Dock minskar övriga externa kostnader med 6,4 MSEK medan avskrivningar har ökat med 6,0 MSEK och räntekostnaderna med 0,6 MSEK. Effekterna blir därmed 6,4 MSEK på EBITDA, 0,4 MSEK på rörelseresultatet och -0,2 MSEK på resultat före skatt. Effekten på EBITDA-marginalen är 1,2 procentenheter medan effekten på övriga resultatrelaterade nyckeltal är marginella. Jämförelsetalen för 2018 har inte räknats om.

Not 3 Finansiella instrument – Verkligt värde för finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Koncernens upplåning består av ett större antal kontrakt upptagna vid olika tidpunkter och med olika löptider. Lånen löper i all väsentlighet med rörlig ränta. Mot denna bakgrund kan redovisade värden anses ge en god approximation av verkliga värden. Det verkliga värdet på kortfristig upplåning motsvarar dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

Not 4 Intäkts- och segmentsinformation

Beskrivning av intäkter från kontrakt med kunder

HANZAs intäkter kommer främst från produktion av komponenter, undersystem och färdigt sammansatta produkter enligt kundernas specifikation men där HANZA varit delaktigt i att skräddarsy tillverkningsprocessen. HANZAs prestationsåtagande bedöms uppfyllt då komponenten eller den sammansatta produkten levereras till kund. Undantag från detta är i de fall ett avtal finns med kunden om buffertlager av färdiga komponenter eller produkter. I dessa fall anses prestationsåtagandet uppfyllt redan då komponenten eller produkten placeras i buffertlagret och därmed är tillgänglig för kunden.

De externa intäkternas fördelning per segment, vilket följer koncernens klusterindelade organisation framgår av segmentsinformation nedan. Därutöver redovisas de externa intäkterna uppdelat på tillverknings-teknologierna Mekanik och Elektronik sist i denna not.

Beskrivning av segmentsredovisning

HANZA tillämpar en klusterbaserad segmentsindelning. Verksamheten redovisas uppdelad på följande segment:

- **Norden** – Tillverkningskluster som ligger inom eller i närheten av HANZAs primära geografiska kundmarknader, vilka i dag utgörs av Sverige, Finland och Norge. I dag utgörs dessa Kluster av Sverige och Finland. Verksamheten inom dessa områden kännetecknas av en hög automatiseringsgrad samt ett nära samarbete med kundernas utvecklingsavdelningar.
- **Övriga världen** – Tillverkningskluster utanför HANZAs primära geografiska kundområden, men i närhet till viktiga slutkundsområden. Idag utgörs dessa Kluster av Baltikum, Centraleuropa (nära Tyskland m.fl.) och Kina (i Kina). Verksamheten kännetecknas av ett högt arbetsinnehåll, omfattande komplex montering, samt fokus på effektiv logistik.
- **Affärsutveckling** – Kostnader och intäkter som inte fördelas till tillverkningsklustren, vilket huvudsakligen är koncerngemensamma funktioner inom moderbolaget, samt koncernövergripande justeringar som inte allokeras till de övriga två segmenten.

Transaktioner mellan segmenten sker på affärsmässiga grunder.

Intäkter per segment

MSEK	Jan – mar 2019			Jan – mar 2018		
	Segmentens intäkter	Avgår försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder	Segmentens intäkter	Avgår försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder
Norden	249,9	-0,7	249,2	219,5	-2,3	217,2
Övriga världen	260,3	-11,9	248,4	238,3	-17,0	221,3
Affärsutveckling	0,1	-	0,1	0,1	-	0,1
Summa	510,3	-12,6	497,7	457,9	-19,3	438,6

Resultat per segment

Segmentens resultat stäms av mot resultat före skatt enligt följande:

MSEK	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
EBITA			
Norden	16,7	14,1	67,4
Övriga världen	8,3	8,4	3,9
Affärsutveckling	-5,5	-2,8	-10,0
Summa EBITA	19,5	19,7	61,3
Avskrivning immateriella tillgångar	-2,2	-1,3	-7,2
Rörelseresultat	17,3	18,4	54,1
Finansiella poster – netto	-5,9	-7,7	-24,9
Resultat före skatt	11,4	10,7	29,2

Engångsposter

Omvärdering av tilläggslikvid	-	-	-0,8
Transaktionskostnader	-2,0	-0,3	-0,3
Kostnader för byte av börslista	-3,5	-	-5,3
Lagernedskrivning	-	-	-10,9
Summa	-5,5	-0,3	-17,3

EBITA per segment exklusive engångsposter

Norden	16,7	14,1	67,4
Övriga världen	8,3	8,4	14,8
Summa	25,0	22,5	82,2
Affärsutveckling	0,0	-2,5	-3,6
Summa	25,0	20,0	78,6
Engångsposter	-5,5	-0,3	-17,3
EBITA	19,5	19,7	61,3

Intäkter från externa kunder per tillverkningsteknologi

MSEK	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Mekanik	362,2	304,1	1274,6
Elektronik	135,4	134,4	536,3
Affärsutveckling	0,1	0,1	-0,3
Summa	497,7	438,6	1 810,6

Not 5 Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

MSEK	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Övriga rörelseintäkter			
Resultat vid avyttring av anläggningstillgångar	0,1	-	1,6
Valutakursvinster	0,4	2,3	5,5
Övriga poster	0,4	0,3	2,3
Summa övriga rörelseintäkter	0,9	2,6	9,4

Övriga rörelsekostnader

Resultat vid avyttring av anläggningstillgångar	-	-	-0,2
Omvärdering av tilläggslikvid	-	-	-0,8
Valutakursförluster	-0,8	-2,2	-5,4
Övriga poster	-0,1	-	-0,6
Summa övriga rörelsekostnader	-0,9	-2,2	-7,0

Not 6 Finansiella intäkter och kostnader – Finansnetto

MSEK	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Finansiella intäkter			
Ränteintäkter	-	0,1	0,0
Summa finansiella intäkter	-	0,1	0,0

Finansiella kostnader

Räntekostnader	-4,3	-3,2	-14,1
Valutakursvinster och förluster netto	-0,3	-3,5	-6,4
Övriga finansiella kostnader	-1,3	-1,1	-4,4
Summa finansiella kostnader	-5,9	-7,8	-24,9
Summa finansiella poster - netto	-5,9	-7,7	-24,9

Not 7 Inkomstskatt

Effektiv skattesats för kvartalet uppgick till 20 procent (18). En väsentlig del av koncernens verksamhet drivs i Estland där vinster beskattas först vid utdelning. Moderbolaget styr över utdelningen och det finns för närvarande inte planer eller behov av att ta utdelning, som skulle utlösa beskattning, från de estniska bolagen. Skattesatsen för de estniska delarna har därför satts till 0 procent vid beräkningen. Effektiv skattesats varierar därmed beroende på hur stor del av resultatet före skatt som härrör från Estland.

Not 8 Antal aktier

Av tabellen nedan framgår det genomsnittliga antalet aktier före och efter utspädning som använts vid beräkning av resultat per aktie samt antal utestående aktier vid periodens utgång.

Antal aktier	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning	30 493 578	24 336 220	27 907 850
Justering vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning:			
Optioner	2 502	95 302	225 907
Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning	30 496 080	24 431 522	28 133 757
Utestående aktier vid periodens utgång	30 979 928	29 021 208	29 869 718

Not 9 Rörelseförvärv

HANZA Holding förvärvade den 31 januari 2019 samtliga aktier i Toolfac Oy ("Toolfac") med säte i Iisalmi, Finland. Bolaget bedriver tillverkning med fokus på skärande bearbetning. Under 2018 omsatte Toolfac cirka 80 MSEK. Den totala köpeskillingen uppgår till totalt högst 34,1 MSEK, och består av en kontant del om 15,6 MSEK som erlades vid tillträdet, 1 000 000 aktier i HANZA Holding som värderas till 14,4 MSEK samt en rörlig tilläggsköpeskillning om högst 4,1 MSEK att erläggas under det första kvartalet 2020. Den förväntade tilläggsköpeskillingen har i förvärvsanalysen bedömts till 4,1 MSEK vilket diskonterats till 4,0 MSEK. Genom en extern värdering av Toolfacs fastighet har ett övervärde om 6,5 MSEK identifierats. Resterande övervärde i förvärvet 8,3 MSEK före uppskjuten skatt har hänförts till kundrelationer. Uppskjuten skatteskuld avseende dessa poster uppgår till 3,0 MSEK. Förvärvsanalysen är fortfarande preliminär. I tabellen nedan sammanfattas köpeskillingen för Toolfac samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen.

Köpeskilling, MSEK

Likvida medel erlagda vid tillträdet	15,6
Eget kapitalinstrument 1 000 000 stamaktier	14,4
Villkorad tilläggsköpeskilling som förfaller första kvartalet 2020.	4,0
Summa beräknad köpeskilling	34,0

Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder

Likvida medel	4,1
Immateriella anläggningstillgångar	8,3
Byggnader och mark	8,1
Maskiner och inventarier	20,9
Varulager	15,8
Kundfordringar och andra fordringar	5,7
Uppskjuten skatteskuld	-3,2
Upplåning	-14,9
Leverantörsskulder och andra skulder	-10,8
Summa identifierade nettotillgångar	34,0

Summa tillförda nettotillgångar 34,0

HANZAs affärsmodell syftar till att samordna fabriker med olika tillverkningsteknologier till så kallade Tillverkningskluster inom vissa geografiska områden. Efter ett förvärv omfördelas produktion för att nå optimal tillverkningsprocess, materiallogistik och kostnadseffektivitet från Tillverkningsklustrets perspektiv. Vidare samordnas administration, IT, marknad, försäljning med mera inom respektive Tillverkningskluster i syfte att medföra en positiv resultateffekt på det förvärvade bolaget. Denna samordning påbörjas direkt då ett förvärv är genomfört och påverkar enskilda fabrikers finansiella rapporter, varför ett förvärvat bolags rapporterade omsättning och vinster efter ett förvärv inte är jämförbara med hur de varit innan förvärv eller om bolaget fortsatt varit självständigt.

Toolfacs omsättning under år 2019 förväntas därmed påverkas positivt av att bolaget ingår i HANZA koncernen, se vidare "Marknadsutveckling" ovan. Toolfac ingår i HANZA-koncernen från och med 1 februari 2019. Under januari 2019, omsatte bolaget 6,7 MSEK och uppvisade ett rörelseresultat på 0,3 MSEK. Redovisad extern försäljning till HANZAs kunder från det förvärvade bolaget Toolfac under februari och mars uppgår till 13,3 MSEK, med ett redovisat rörelseresultat om 1,5 MSEK.

NYCKELTAL

	Jan - mar 2019	Jan - mar 2018	Jan - dec 2018
Nyckeltal enligt IFRS			
Nettoomsättning, MSEK	497,7	438,6	1810,6
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,30	0,36	0,74
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,30	0,36	0,74
Medelantal anställda	1 447	1 409	1 407
Alternativa nyckeltal			
EBITDA-marginal, % ^{*)}	7,8%	7,3%	6,3%
Rörelsemarginal, %	3,5%	4,2%	3,0%
Operativa segmentens EBITA, MSEK	25,0	22,5	71,3
Operativ EBITA-marginal, %	5,0%	5,1%	3,9%
Operativt kapital, MSEK ^{*)}	792,8	718,0	670,7
Räntabilitet på operativt kapital, % ^{*)}	2,7%	3,4%	10,9%
Kapitalomsättning på operativt kapital, ggr ^{*)}	0,7	0,8	3,2
Räntebärande nettoskuld, MSEK ^{*)}	354,8	329,1	260,2
Nettoskuldsättningsgrad, ggr ^{*)}	0,8	0,8	0,6
Soliditet, % ^{*)}	34,2%	33,9%	37,5%
Eget kapital per aktie vid periodens utgång, SEK	14,14	13,40	13,70

^{*)} Nyckeltalet har påverkats av införandet av IFRS 16. Jämförelsetalen för 2018 är ej omräknade. Se vidare not 2.

De alternativa nyckeltalen ovan anses relevanta då de ger en bild av HANZAs operativa lönsamhet, finansieringens fördelning mellan eget kapital och extern finansiering, avkastning på insatt kapital samt bolagets finansiella risk. Avstämningstabeller för alternativa nyckeltal samt motiv till användningen av varje enskilt nyckeltal finns publicerade på bolagets hemsida.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

- Årsstämma kommer att hållas den 7 maj 2019
- Delårsrapport avseende perioden januari-juni 2019 lämnas den 30 juli 2019
- Delårsrapport avseende perioden januari-september 2019 lämnas den 29 okt 2019

För ytterligare information, vänligen kontakta

Erik Stenfors, VD

Tel: +46 709 50 80 70, mail: erik.stenfors@hanza.com

Lars Åkerblom, CFO

Tel: +46 707 94 98 78, mail: lars.akerblom@hanza.com

DEFINITIONER, ALTERNATIVA NYCKELTAL OCH BEGREPP

NYCKELTAL ENLIGT IFRS - Definitioner

EBIT (Earnings before interest and taxes) är detsamma som rörelseresultat, det vill säga resultat före finansnetto och skatter

ALTERNATIVA NYCKELTAL – Definitioner, avstämning samt motiv

Nedanstående alternativa nyckeltal används i denna rapport. Avstämningstabeller för alternativa nyckeltal samt motiv till användningen av varje enskilt nyckeltal finns publicerade på bolagets hemsida.

Affärsutvecklingskostnader omfattar kostnader för speciella projekt för att utveckla koncernen som ej kopplas till HANZAs operativa verksamhet, såsom förvärv, avyttringar och noteringskostnader.

Affärsutvecklingssegmentets EBITA består av affärsutvecklingskostnader. EBITA och EBIT skiljer sig inte åt för detta segment.

Bruttomarginal är nettoomsättning minus kostnad för råvaror och förnödenheter samt förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning dividerat med nettoomsättning

EBITDA (Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization) är resultat före finansnetto, skatter och avskrivningar samt nedskrivningar på materiella och immateriella tillgångar

EBITDA-marginal är EBITDA dividerat med nettoomsättning

EBITA (Earnings before interest, taxes and amortization) är resultat före avskrivningar och nedskrivningar på immateriella tillgångar, finansnetto, bokslutsdispositioner och skatter

Eget kapital per aktie är eget kapital på balansdagen justerat för ej registrerat aktiekapital dividerat med registrerat antal aktier på balansdagen

Engångsposter är intäkts- och kostnadsposter i rörelseresultatet som endast undantagsvis uppstår i rörelsen. Till engångsposter hänförs intäkter och kostnader såsom förvärvskostnader, omräkning av tilläggsköpeskillingar, realisationsresultat på byggnader och mark, skuldeftergift, kostnader för större omstruktureringar såsom flytt av hela fabriker och större nedskrivningar.

Kapitalomsättning på genomsnittligt operativt kapital är nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital

Operativa segmentens EBITA (operativt EBITA) är EBITA före affärsutvecklingskostnader

Operativa segmentens rörelseresultat (operativt EBIT) är rörelseresultat före affärsutvecklingskostnader

Operativ EBITA-marginal är operativa segmentens EBITA dividerat med nettoomsättning

Operativt kapital är balansomslutningen minskad med likvida medel, finansiella tillgångar och icke räntebärande skulder

Nettoskuldsättningsgrad är räntebärande nettoskuld dividerat med eget kapital

Räntabilitet på operativt kapital är EBITA dividerat med genomsnittligt operativt kapital

Räntebärande nettoskuld är räntebärande skulder minus kassa och liknande tillgångar samt kortfristiga placeringar

Rörelsemarginal (EBIT-marginal) är EBIT dividerat med nettoomsättning

Soliditet är eget kapital dividerat med balansomslutning

BEGREPP

CORE (Cluster Operational Excellence) är en metod HANZA använder för att utveckla fabriker operationellt och bedrivs i projektform under en period.

MIG (Manufacturing Solutions for Increased Growth & Earnings) är en tjänst utvecklad av HANZA som analyserar och ger förslag till förbättringar av kundens totala tillverknings- och logistikkedja

MCS (Material Compliance Services) är en tjänst utvecklad av HANZA som hjälper kunden att säkerställa att en produkt uppfyller regulatoriska krav på ingående komponenter.

OM HANZA

HANZA moderniserar och effektiviserar tillverkningsindustrin. Genom att samla olika tillverkningsteknologier lokalt, skapar bolaget kortare ledtider, mer miljövänliga processer och ökad lönsamhet åt sina kunder. HANZA grundades år 2008, omsatte år 2018 drygt 1,8 miljarder kronor och har verksamhet i Sverige, Finland, Estland, Polen, Tjeckien och Kina. Bland HANZAs uppdragsgivare finns ledande bolag som ABB, Epiroc, Getinge, SAAB Defense och Siemens. Läs mer på www.hanza.com

HANZA Holding AB (publ)
Brovägen 5, SE-182 76 Stocksund

Telefon: 08-624 62 00
Organisationsnummer: 556748-8399
www.hanza.com

HANZA är listat på Nasdaq Stockholm.