

Q2

DELÅRSRAPPORT
JANUARI – JUNI 2020

DELÅRSRAPPORT 1 januari – 30 juni 2020

En utmanande period

Pandemin medförde en betydande negativ påverkan på omsättning och resultat under årets andra kvartal. Exklusive kostnader för det åtgärdsprogram vi genomfört, uppgick EBITDA under kvartal två till ca 36 MSEK (38).

Våren påverkade också HANZAs möjligheter på lång sikt – men då i en positiv riktning. Produkttillverkning genom geografiskt spridda kontraktstillverkare har tydliga negativa kostnads- och miljöaspekter. Covid-19 har också visat på sårbarheten med globala nätverk av leverantörer, vilket föranleder produktbolag att ompröva sina tillverkningsstrategier. Det skapar nya affärsmöjligheter för HANZA genom vårt unika erbjudande, som omfattar förändring och effektivisering av leverantörskedjor. Under våren har antalet kunddialoger ökat markant.

Erik Stenfors, VD och koncernchef

ANDRA KVARTALET (1 april – 30 juni 2020)

- Nettoomsättningen uppgick till 559,0 MSEK (506,6).
- Rörelseresultatet före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar (EBITA) uppgick till -12,6 MSEK (19,3). Exklusive åtgärdsprogrammet uppgår EBITA till 14,9 MSEK. EBIT uppgick till -16,1 MSEK (17,1).
- Resultat efter skatt uppgick till -19,6 MSEK (8,1), vilket motsvarar -0,58 SEK per aktie (0,26).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 26,7 MSEK (47,4).

FÖRSTA HALVÅRET (1 januari – 30 juni 2020)

- Nettoomsättningen uppgick till 1 158,1 MSEK (1 004,3).
- Rörelseresultatet före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar (EBITA) uppgick till 7,8 MSEK (38,8). Exklusive åtgärdsprogrammet uppgår EBITA till 35,3 MSEK. EBIT uppgick till 0,7 MSEK (34,4).
- Resultat efter skatt uppgick till -13,2 MSEK (17,2), vilket motsvarar -0,39 SEK per aktie (0,56).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 94,3 MSEK (84,0).

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER PERIODEN

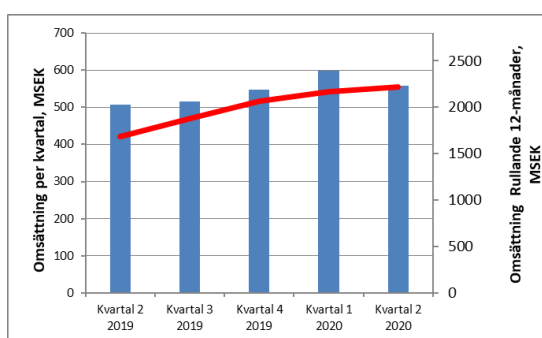
- För att möta en osäker efterfrågan inom vissa kundsegment till följd av pandemin, inledde HANZA ett åtgärdsprogram i april där bland annat samtlig personal i elektronikfabriken i Åtvidaberg varslades, då HANZA flyttar och slår samman enheten med elektronikfabriken i Årjäng. Vidare varslades 60 personer i Estland, där en motsvarande sammanslagning av teknologier genomförs inom mekanikproduktionen. Även i Tyskland har personalreduceringar genomförts för att möta nedgång i volym. Kostnader för uppsägningar och anpassningar av värden på tillgångar uppgår till 27,5 MSEK och belastade andra kvartalet 2020.
- HANZAs tillverkningskluster Centraleuropa delades den 1 april 2020 upp i två enheter:
 - Fabriken i Tyskland blir utgångspunkt för ett separat tillverkningskluster som riktar sig till kunder i det så kallade DACH området (Tyskland, Österrike och Schweiz).
 - Fabrikerna i Polen och Tjeckien utgör därefter fortsatt HANZAs kluster i Centraleuropa, med tillverkning åt såväl Norden som DACH.

Parallellt genomfördes en decentralisering av koncernens försäljning-, sourcing-, IT- och HR-funktioner i syfte att skapa en marknadsanpassad organisation för koncernens nya, breddade geografiska kundområde. Decentraliseringen medförde en minskning av bolagets koncernledning.

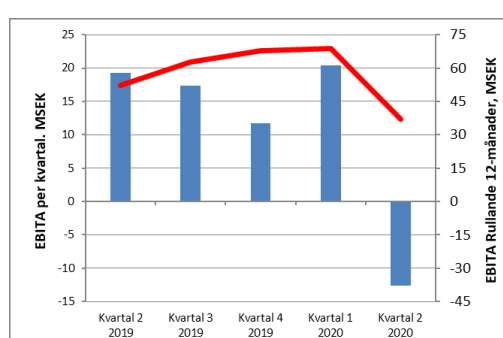
- Årsstämman beslutade den 27 april bland annat:
 - Omval av styrelsen, i enlighet med valberedningens förslag med Francesco Franzé som ordförande och Gerald Engström som vice ordförande.
 - Att ingen utdelning ska utgå för verksamhetsåret 2019, i enlighet med styrelsens reviderade förslag som lämnades efter utbrottet av covid-19 (ursprungligt förslag 0,25 kr).
 - Att bemyndiga styrelsen att, vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till nästa årsstämma, fatta beslut om att öka bolagets aktiekapital genom emission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler med maximalt 330 000 SEK, vilket motsvarar cirka 9,7 % av nuvarande aktiekapital
 - Att införa ett långsiktigt incitamentsprogram (Incitamentsprogram 2020/2023) för ledande befattningshavare i bolaget mot marknadsmässigt vederlag. Varje teckningsoption ger innehavaren rätt att teckna en aktie i bolaget till en teckningskurs om 20 kronor från och med den 1 juni 2023 till och med den 30 september 2023.
- Incitamentsprogram 2020/2023 erbjöds i maj till Erik Stenfors, VD, Lars Åkerblom, CFO och Andreas Nordin, COO. Tillsammans har de förvärvat samtliga erbjudna teckningsoptioner, vilket betyder att 850 000 teckningsoptioner förvärvats till en summa om 365 500 SEK.

- I dialog med HANZA bildade ledningen för elektronikfabriken i Åtvidaberg i juni ett nytt bolag som tecknade ett avtal med HANZA om att förvärva vissa delar av tillgångarna och anställa delar av personalen. Vidare erbjöds några kunder fortsatt tillverkning i det nya bolaget i Åtvidaberg.

Omsättning



Rörelseresultat (EBITA)



Graferna visar omsättning respektive rörelseresultat per kvartal (staplar), samt per rullande 12 månader (linje) till och med rapporterat kvartal.

KOMMENTAR FRÅN VD

Det har varit en utmanande period. Under kvartalet uppgick HANZAs rörelseresultat till ca. 15 MSEK före kostnader för åtgärdsprogram – ett resultat som försämrats betydligt av covid-19.

Vi såg under kvartalet unika och snabba volymnedgångar inom flera viktiga delar av HANZAs kundbas. Till exempel en snabb inbromsning för maskiner till textilindustrin, på grund av minskad efterfrågan som följd av butiksstängningar. Detta är i dag, efter förvärvet av tyska Ritter, ett av HANZAs största kundsegment. Vidare har pandemin haft stor påverkan på kunder inom gruvindustrin som också utgör ett viktigt kundsegment. Traditionellt balanserar gruvbranschen en cyklisk efterfrågan genom eftermarknadstjänster, men på grund av "lock-down" försvann marknaden för både produkter och service samtidigt. Ytterligare ett viktigt kundområde för HANZA, maskiner för materialhantering, påverkades negativt genom att flertalet slutkunder införde ett globalt investeringsstopp. Även kundsegmenten utrustning till livsmedelsindustrin och butiksindredningar påverkades drastiskt, då efterfrågan i princip helt uteblev under det andra kvartalet.

Andra kundsegment har dock växt under perioden. Vi har haft en rekordhög försäljning inom medicinteknik och även sett en bra utveckling inom försvar och vissa industrisegment. Under våren har vi fört en nära och bra dialog med våra kunder och stöttat dem på bästa sätt, både i volymtapp och i volymuppgång.

Aktivitetsprogram och organisationsutveckling

Redan under det första kvartalet i år stod det klart att den begynnande pandemin skulle medföra en betydande negativ påverkan och vi vidtog tidigt åtgärder, som bromsade investeringar och kassaflödesarbete med bland annat indragen aktieutdelning. Vidare infördes regler och rutiner för att minska risken för smittspridning i våra fabriker och vi har inte haft något konstaterat fall av covid-19 bland våra medarbetare.

Därefter inledde vi kvartal två med ett större åtgärdsprogram i Sverige och Estland med syfte att minska våra fasta kostnader, utan att begränsa vårt erbjudande med komplett tillverkning. I slutet av perioden avslutades programmet med åtgärder i Tyskland, med omorganisation och personalreduktion. Totalt har åtgärdsprogrammet belastat resultatet under kvartal två med 27,5 MSEK. Programmet bedöms förbättra EBIT i Kluster Sverige, Baltikum och Tyskland från och med kvartal fyra, 2020.

Kassaflödet och finansiell stabilitet är konstant prioriterade områden för HANZA och därför ser vi med tillfredsställelse att vi även under kvartal två lyckats uppvisa ett positivt kassaflöde med en sänkt operativ nettoskuld. Vi har ett mycket bra samarbete med våra banker och har erhållit nya villkor, s.k. kovenanter, som är anpassade till nedgången till följd av covid-19.

Utöver arbetet med att möta Corona-utbrottet har vi under kvartalet slutfört en decentralisering av organisationen, vilket var ett av verksamhetsmålen för 2020. Syftet är att ytterligare marknadsanpassa vår organisation så den kan agera på vårt nya geografiska kundområde, som nu inkluderar de så kallade DACH länderna. Utvecklingen har även fört med sig att vi snabbare kan agera i koncernen under pandemin. Vi har också stärkt HANZA genom viktiga chefsrekryteringar under perioden i flera delar av HANZA.

Framtiden – på kort och lång sikt

Utvecklingen för HANZA under kvartal två – liksom för andra bolag – avgjordes av kundbasen vid utbrottet av pandemin. Olika branscher drabbades olika hårt och vissa produktägande bolag upplevde till och med en uppgång. Framtiden på kort sikt för HANZA och andra bolag påverkas av effekten av genomförda åtgärder samt hur pandemin utvecklas.

Men ser vi på framtiden i ett något längre perspektiv finns en intressant effekt av covid-19: Det är tydligt att ett nytt industriellt landskap nu växer fram, en omvandling som redan påbörjats, men som ökat i hastighet på grund av pandemin. I tillägg till höga kostnader och stor miljöpåverkan har nu sårbarheten hos globala leverantörskedjor visat sig. Det betyder att tillverkning som traditionellt fördelats på olika typer av kontraktstillverkare globalt nu kommer att struktureras om, vilket ligger i linje med HANZAs erbjudande om regional och komplett tillverkning.

Omvandlingen märks redan hos HANZA genom en snabbt ökad mängd kunddialoger. Vi har under kvartalet slutfört viktiga kundaktiviteter, trots utmaningarna med reserestriktioner. I juni presenterade vi en MIG™ analys (vår rådgivningstjänst inom tillverkning) i Finland, där kunden fått ett förslag till en mer effektiv leverantörskedja som ger kunden en tvåsiffrig procentsänkning av tillverkningskostnaden.

Vidare vann vi ett spännande uppdrag att utveckla en komplett DNA-analysator för ett ledande bolag inom molekylär diagnostik. Det bekräftar HANZAs unika position på marknaden, som omfattar rådgivningstjänster, produktutveckling och komplett regional tillverkning. Uppdraget är att utveckla produkten ur ett tillverkningsperspektiv, baserat på en specifikation, vilket inkluderar design av mekanik, elektronik, kablage och programvara. Produktutvecklingen, som sker i Tyskland, ska vara klar under första kvartalet år 2021 för att därefter sättas i volymproduktion.

Under kvartalet tecknade vi också ett produktionsavtal med en helt ny kund inom logistikhantering, samt genomförde en förhandling med en befintlig industrikund om ett nytt större projekt. Det medförde att vi, trots nuvarande försiktighet kring investeringar, beslutade om en maskinupphandling om cirka 20 MSEK.

Sammanfattningsvis

Även om situationen i dag inte är lika negativ som vi befarade initialt, ser vi framför oss en fortsatt utmanande period. Utvecklingen av covid-19 är oförutsägbar och flera av våra kunder bedöms ha en fortsatt låg efterfrågan. Det finns en risk för en ny virusvåg, med nya volymnedgångar och vi är beredda med ytterligare åtgärder.

Men det är viktigt att komma ihåg att de uppgångar och nedgångar i försäljning som vi upplever i dag är temporära och kopplade till pandemin. HANZAs kunder är etablerade bolag med starka balansräkningar som kan hantera denna period på ett bra sätt, tills efterfrågan normaliseras. Till det kommer nya möjligheter på grund av behovet av förändrade leverantörskedjor. Därför ser vi på sikt också en stor potential till lönsam tillväxt.

MSEK	Apr – jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Nyckeltal enligt IFRS					
Nettoomsättning	559,0	506,6	1 158,1	1 004,3	2 067,7
Rörelseresultat (EBIT)	-16,1	17,1	0,7	34,4	56,8
Avskrivning immateriella tillgångar	-3,5	-2,2	-7,1	-4,4	-11,1
Kassaflöde från löpande verksamhet	26,7	47,4	94,3	84,0	122,0
Alternativa nyckeltal					
Operativa segmentens EBITA	-12,9	20,9	8,3	45,9	83,6
Affärsutvecklingssegmentets EBITA	0,3	-1,6	-0,5	-7,1	-15,7
EBITA	-12,6	19,3	7,8	38,8	67,9
Rörelsemarginal (EBITA)	-2,3%	3,8%	0,7%	3,9%	3,3%
Räntebärande nettoskuld *)	488,7	331,3	488,7	331,3	543,3
Operativ nettoskuld	306,8	261,5	306,8	261,5	350,2
Soliditet *)	31,6%	35,7%	31,6%	35,7%	32,6%

De alternativa nyckeltalen ovan anses relevanta då de ger en bild av HANZAs operativa lönsamhet, omfattningen av extern finansiering samt bolagets finansiella risk. Avstämningstabeller för alternativa nyckeltal finns publicerade på bolagets hemsida.

MARKNADSUTVECKLING

HANZAs kundmarknader är huvudsakligen Norden och Tyskland, men kunder finns även i övriga Europa, Asien och USA. Genom att HANZAs kunder har en bred branschspridning, återspeglas normalt konjunkturen i HANZAs försäljning. Dock har HANZA en speciell möjlighet att erhålla nya marknadsandelar under en lågkonjunktur, då produktbolag kan få ett omedelbart behov av att effektivisera leverantörskedjan.

Konjunkturinstitutet (KI) bedömde i juni att ekonomin minskar med ca. 10 % under kvartal två, vilket ungefär motsvarar minskningen i volymer i HANZAs kundbas under våren 2020. Vidare visar KI bedömning på en snabb återhämtning, men att efterfrågan i dag är fortsatt mycket svagare än normalt. En liknande utveckling rapporteras från Tyskland.

HANZA lämnar inga försäljnings- eller resultatprognoser, men bedömer allmänt att ekonomin och efterfrågan kommer att fortsätta att vara svag under resterande del av 2020. Samtidigt ser HANZA nya möjligheter till marknadsandelar, då pandemin förstärkt trenden med "backsourcing" från Kina (det vill säga produktion i Kina för Europa, som återvänder till Europa). Vi ser att den trend som redan tidigare drivits av tullar, transportkostnader, leveranstider, miljöaspekter med mera, kommer att förstärkas.

Koncernens tillväxtmål är fortsatt en genomsnittlig omsättningsökning om lägst 10 % per år över en konjunkturcykel, vilket mäts som nettoförändringen, det vill säga summan av tillkommande volymer från nya kunder, företagsförvärv, avvecklade volymer och valutaförändringar.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Andra kvartalet

Koncernens nettoomsättning uppgick till 559,0 MSEK (506,6). Segment Huvudmarknader (Sverige, Finland, Tyskland) uppvisar en omsättning på 305,8 MSEK (268,1), en ökning med 14 %. Segment Övriga marknader (Baltikum, Centraleuropa och Kina) uppvisar en omsättning på 252,9 MSEK (238,5), en ökning med drygt 6 %. Omsättningen har under kvartalet påverkats av effekterna från covid-19, där volymerna till vissa kundsegment minskat betydligt. Nedgången från befintlig kundbas uppgår till ca 10 %. Nettoökningarna i omsättning förklaras av förvärvet av RITTER. Valutakurser har påverkat omsättningen positivt med ca 5 MSEK.

EBITDA för kvartalet uppgick till 19,1 MSEK (38,0), vilket motsvarar en EBITDA marginal om 3,4 % (7,5). Av- och nedskrivningarna under perioden uppgick till 35,2 MSEK (20,9) och består av avskrivningar enligt plan om 21,2 MSEK (18,7) avskrivningar av immateriella tillgångar om 3,5 MSEK (2,2) och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar som är en del av åtgärdsprogrammet uppgick till 10,5 MSEK (-).

Koncernens rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar (EBITA) uppgick till -12,6 MSEK (19,3), vilket motsvarar en rörelsemarginal om -2,3 % (3,8). Rörelsemarginalen påverkas marginellt av valutakurseffekter. EBITA-marginalen uppgår i segment Huvudmarknader till 0,1 % (7,1) och i segment Övriga marknader till -5,2 % (0,8). Marginalen i båda segmenten påverkas negativt av covid-19, samt av koncernens åtgärdsprogram, där kostnader för uppsägningar och anpassningar av värden på tillgångar uppgår till 27,5 MSEK. Exklusive åtgärdsprogrammet uppgår EBITA till 14,9 MSEK för koncernen, varav 9,7 MSEK för Huvudmarknader och 4,9 MSEK för Övriga marknader.

Under segmentet Affärsutveckling redovisas kostnader för speciella projekt för att utveckla koncernen som ej kopplas till HANZAs operativa verksamhet såsom förvärv, avyttringar, noteringskostnader, utveckling av tjänsteprodukter mm. Under andra kvartalet uppgick EBITA för segment Affärsutveckling till 0,3 MSEK (-1,6).

Koncernens EBIT uppgick till -16,1 MSEK (17,1). Exklusive åtgärdsprogrammet uppgår EBIT till 11,4 MSEK. Bruttomarginalen uppgick till 42,5 % (44,7). Övriga externa kostnader uppgick till 65,9 MSEK (60,4) och personalkostnader uppgick till 155,0 MSEK (128,3). Förändringen av bruttomarginal förklaras av åtgärdsprogrammet samt de enheter som tillkommit via förvärv.

Finansnettot uppgick till -4,2 MSEK (-5,3). Av detta uppgår räntenettet till -4,4 MSEK (-3,9). De något ökade räntekostnaderna är en kombination av en ökning av nettoskulden till följd av förvärvet av RITTER samt lägre räntesatser på lånen. Valutakursvinster och förluster netto uppgick till 1,6 MSEK (0,0). Övriga finansiella kostnader uppgick till -1,4 MSEK (-1,4).

Resultatet före skatt uppgick till -20,3 MSEK (11,8). Resultatet efter skatt uppgick till -19,6 MSEK (8,1). Resultat per aktie före och efter utspädning uppgår för kvartalet till -0,58 SEK (0,26).

Första halvåret

Nettoomsättningen uppgick under första halvåret till 1 158,1 MSEK (1 004,3). Segment Huvudmarknader ökade till 643,6 MSEK (517,3). Segment Övriga världen ökade till 514,2 MSEK (486,9). Omsättningen har ökat genom förvärven av Toolfac och RITTER samt genom nya kunder och kontrakt, samt minskat genom avvecklade kunder och betydligt minskade volymer under pandemin, se även "Marknadsutveckling" ovan. Valutaeffekten är positiv och uppgår till ca 10 MSEK.

EBITDA uppgick till 60,6 MSEK (76,9), vilket motsvarar en EBITDA marginal om 5,2 % (7,7). Av- och nedskrivningarna under perioden uppgick till 59,9 MSEK (42,5), varav avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till 7,1 MSEK (4,4) och ovan nämnda nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar till 10,5 MSEK (-). Bruttomarginalen uppgick till 44,5 % (45,0).

Koncernens EBITA uppgick för första halvåret till 7,8 MSEK (38,8), motsvarande en marginal om 0,7 % (3,9). Segment Huvudmarknader redovisar ett EBITA om 19,2 MSEK (35,7), vilket motsvarar en EBITA-marginal om 3,0 % (6,9). Segment Övriga marknader uppvisar ett EBITA om -10,9 MSEK (10,2), vilket motsvarar en EBITA-marginal om -2,1 % (2,1). Affärsutvecklingssegmentets EBITA uppgick under det första halvåret till -0,5 MSEK (-7,1).

Koncernens EBIT uppgick till 0,7 MSEK (34,4). Finansnettot uppgick till -11,5 MSEK (-11,2). Av detta uppgår räntenettot till -9,0 MSEK (-8,2). Förändringen av räntenettot beror i huvudsak på den ökade nettoskulden till följd av förvärven av Toolfac och RITTER. Valutakursvinster och förluster netto uppgick till 0,2 MSEK (-0,3). Övriga finansiella kostnader uppgick till -2,7 MSEK (-2,7).

KASSAFLÖDE OCH INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten är fortsatt positivt och uppgick under det andra kvartalet till 26,7 MSEK (47,4). För första halvåret uppgick det till 94,3 MSEK (84,0). Förändring av rörelsekapitalet uppgick till 10,4 MSEK (17,0) under andra kvartalet och 50,1 MSEK (20,3) för första halvåret.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick i andra kvartalet till -15,4 MSEK (-2,7) vilket i sin helhet utgjordes av investeringar i anläggningstillgångar. För första halvåret uppgick kassaflöde från investeringsverksamhet till -37,0 MSEK (-52,1). Kassaflöde vid rörelseförvärv uppgick till -3,1 MSEK (-28,7).

Totala investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick i kvartalet till 17,8 MSEK (8,8). Skillnaden mot kassaflöden beror på investeringar i maskiner och inventarier som görs via leasing.

Kassaflödet från finansieringsverksamhet uppgick för andra kvartalet till -4,3 MSEK (-51,6) och består av upptagna lån och erhållna statliga krediter avseende skatter och avgifter samt amorteringar. Under första halvåret uppgick kassaflöde från finansieringsverksamhet till -25,2 MSEK (-25,2)

FINANSIELL STÄLLNING

Det egna kapitalet uppgick vid periodens slut till 483,8 MSEK (442,0) och soliditeten till 31,6 % (35,7). Balansomslutningen uppgick till 1 530,9 MSEK (1 237,1). Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 98,4 MSEK (85,1). Räntebärande nettoskuld uppgick vid periodens slut till 488,7 MSEK (331,3), skillnaden från föregående år förklaras av förvärv. Räntebärande nettoskuld har under det andra kvartalet 2020 minskat med 24,7 MSEK. HANZA har avtalat nya lånevillkor, s.k. kovenanter, med bolagets större kreditgivare. De nya villkoren avser nettoskuldens storlek i relation till EBITDA och är anpassade till effekten av covid-19.

Vid fastställande av den slutliga förvärvsbalansen för förvärvet av RITTER har kortfristiga skulder ökat med 5,3 MSEK. Då korrigerings ska ske retroaktivt från förvärvstidpunkten, påverkas jämförelsesiffrorna från och med 2019-09-30. Ändringarna påverkar balansräkningsposterna korta skulder, goodwill, uppskjuten skattefordran, samt nyckeltal kopplade till dessa balansposter. Resultaträkningen påverkats inte. I denna delårsrapport har därmed jämförelsesiffrorna för 2019-12-31 justerats. Ändringarna har totalt sett marginell påverkan på de berörda balansposterna och nyckeltal. Se vidare not 9 rörelseförvärv.

AKTIEN

Vid årets ingång uppgick antalet aktier till 33 979 928 och aktiekapitalet till 3 397 993 SEK. Inga ändringar i antal aktier eller aktiekapital har skett under kvartalet.

Under kvartalet utgavs 850 000 teckningsoptioner till bolagets ledningsgrupp mot marknadsmässigt vederlag. Varje option ger innehavaren rätt att teckna en aktie i bolaget till en teckningskurs på 20 SEK under tiden 1 juni till 30 september 2023. Utgivandet har tillfört bolaget eget kapital om 0,3 MSEK efter emissionskostnader.

MEDARBETARE

Under kvartalet uppgick medelantalet anställda inom koncernen till 1 645 (1 580). Vid periodens utgång uppgick antal anställda till 1 720, vid årets början var antalet 1 771. Ökningen av medelantalet anställda förklaras av förvärv.

MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning består enbart av intäkter från koncernföretag och uppgick under kvartalet till 5,0 MSEK (5,9). Resultatet före skatt i kvartalet uppgick till -13,2 MSEK (1,7). I resultat ingår nedskrivning av aktier i dotterföretag på 19,0 MSEK. Inga investeringar har skett i moderbolaget under kvartalet.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

De riskfaktorer som har störst betydelse för HANZA är de finansiella riskerna och förändringar i marknaden, vilket i dag främst drivs av utbrottet av covid-19. För mer information om risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Not 3 i bolagets årsredovisning för 2019. Utöver riskerna med en accelererad pandemi som delvis hanterats genom ovan nämnda nya lånevillkor, har inga väsentliga förändringar av riskerna har skett efter det att årsredovisningen för 2019 upprättades.

NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Under kvartalet har det inte förelegat några transaktioner mellan HANZA-koncernen och närstående som påverkat koncernens ställning och resultat, utöver sedvanliga utbetalningar av styrelsearvoden till styrelsen och löner till bolagets ledning.

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stocksund den 28 juli 2020

På uppdrag av styrelsen

Erik Stenfors, VD

FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i MSEK	Not	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Nettoomsättning	4	559,0	506,6	1 158,1	1 004,3	2 067,7
Förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning		-15,1	-14,3	-13,0	2,1	-15,5
Råvaror och förnödenheter		-306,5	-266,0	-629,4	-554,8	-1 105,5
Övriga externa kostnader		-65,9	-60,4	-145,0	-123,3	-262,6
Personalkostnader		-155,0	-128,3	-313,1	-251,8	-535,5
Av- och nedskrivningar		-35,2	-20,9	-59,9	-42,5	-92,2
Övriga rörelseintäkter	5	1,8	1,7	4,6	2,6	8,6
Övriga rörelsekostnader	5	0,8	-1,3	-1,6	-2,2	-8,2
Rörelseresultat	4	-16,1	17,1	0,7	34,4	56,8
Resultat från finansiella poster						
Finansiella intäkter		1,6	0,4	0,2	0,4	0,5
Finansiella kostnader		-5,8	-5,7	-11,7	-11,6	-25,0
Finansiella poster – netto	6	-4,2	-5,3	-11,5	-11,2	-24,5
Resultat före skatt		-20,3	11,8	-10,8	23,2	32,3
Inkomstskatt	7	0,7	-3,7	-2,4	-6,0	-8,7
Periodens resultat		-19,6	8,1	-13,2	17,2	23,6

Periodens resultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare

Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,58	0,26	-0,39	0,56	0,73
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,58	0,26	-0,39	0,56	0,73

Antalet aktier före och efter utspädning framgår av not 8

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	Not	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Periodens resultat		-19,6	8,1	-13,2	17,2	23,6
Övrigt totalresultat						
Poster som inte ska återföras i resultaträkningen						
Omvärdering av ersättningar efter avslutad anställning		-	-	1,2	-	3,6
Skatt på poster som inte ska återföras i resultaträkningen		-	-	-0,4	-	-1,1
Summa poster som inte ska återföras i resultaträkningen		-	-	0,8	-	2,5
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen						
Valutakursdifferenser		-22,7	3,8	-1,6	7,8	3,6
Valutakursdifferens på förvärvslån		2,4	-	-0,3	-	1,3
Skatt på poster som senare kan återföras i resultaträkningen		-0,5	-	0,1	-	-0,3
Summa poster som senare kan återföras i resultaträkningen		-20,8	3,8	-1,8	7,8	4,6
Övrigt totalresultat för perioden		-20,8	3,8	-1,0	7,8	7,1
Summa totalresultat för perioden		-40,4	11,9	-14,2	25,0	30,7

Periodens totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Not	2020-06-30	2019-06-30	2019-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella tillgångar				
Goodwill		303,3	267,0	302,8
Övriga immateriella tillgångar		108,8	71,4	113,1
Immateriella tillgångar		412,1	338,4	415,9
Nyttjanderättstillgångar		132,2	107,0	143,7
Materiella anläggningstillgångar		272,8	265,9	278,5
Finansiella anläggningstillgångar				
Andra långfristiga värdepappersinnehav		0,3	0,3	0,3
Uppskjutna skattefordringar		35,1	10,7	32,8
Finansiella anläggningstillgångar		35,4	11,0	33,1
Summa anläggningstillgångar		852,5	722,3	871,2
Omsättningstillgångar				
Varulager		404,5	308,2	422,7
Kundfordringar		129,6	89,5	122,1
Övriga fordringar		28,2	21,9	27,9
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		17,7	10,1	17,3
Likvida medel		98,4	85,1	66,7
Summa omsättningstillgångar		678,4	514,8	656,7
SUMMA TILLGÅNGAR		1 530,9	1 237,1	1 527,9

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, forts.

Belopp i MSEK	Not	2020-06-30	2019-06-30	2019-12-31
EGET KAPITAL				
Eget kapital som kan hänföras till Moderföretagets aktieägare		483,8	442,0	497,7
SKULDER				
Långfristiga skulder				
Ersättningar efter avslutad anställning		109,0	4,7	108,9
Uppskjutna skatteskulder		42,9	31,2	45,8
Skulder till kreditinstitut	3	186,3	191,8	209,9
Leasingskulder		77,7	67,2	92,8
Summa långfristiga skulder		415,9	294,9	457,4
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	3	42,1	44,2	52,1
Skulder till kreditinstitut	3	94,8	68,3	97,7
Leasingskulder		43,9	36,1	45,5
Övriga räntebärande skulder		33,3	4,1	3,1
Leverantörsskulder		240,6	234,9	231,7
Övriga skulder		60,1	30,3	53,2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		116,4	82,3	89,5
Summa kortfristiga skulder		631,2	500,2	572,8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 530,9	1 237,1	1 527,9

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Not	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Ingående balans		523,9	438,0	497,7	410,5	410,5
Periodens resultat		-19,6	8,1	-13,2	17,2	23,6
Övrigt totalresultat		-20,8	3,8	-1,0	7,8	7,1
Summa totalresultat		-40,4	11,9	-14,2	25,0	30,7
Transaktioner med ägare						
Apportemission		-	-	-	14,5	64,5
Emission av optioner		0,4	-	0,4		
Emissionskostnader		-0,1	-0,2	-0,1	-0,3	-0,3
Utdelning		-	-7,7	-	-7,7	-7,7
Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		0,3	-7,9	0,3	6,5	56,5
Utgående balans		483,8	442,0	483,8	442,0	497,7

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Not	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Kassaflöde från den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster		-20,3	11,8	-10,8	23,2	32,3
Av- och nedskrivningar		35,2	20,9	59,9	42,5	92,2
Övriga ej likviditetspåverkande poster		2,7	0,7	0,6	0,6	4,8
Betald inkomstskatt		-1,3	-3,0	-5,5	-2,6	-1,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet						
		16,3	30,4	44,2	63,7	127,6
Summa förändring av rörelsekapital						
		10,4	17,0	50,1	20,3	-5,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten						
		26,7	47,4	94,3	84,0	122,0
Kassaflöde från investeringsverksamheten						
Rörelseförvärv	9	-	-	-3,1	-28,7	-89,4
Investeringar i anläggningstillgångar		-15,3	-3,5	-34,2	-24,3	-50,5
Avyttring materiella anläggningstillgångar		-0,1	0,8	0,3	0,9	2,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten						
		-15,4	-2,7	-37,0	-52,1	-137,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten						
Emission av optioner		0,3	-	0,3	-	-
Upptagna lån		38,0	5,6	53,6	51,5	149,5
Amortering av lån		-42,6	-49,5	-79,1	-69,0	-136,7
Utdelning		-	-7,7	-	-7,7	-7,7
Kassaflöde från finansieringsverksamheten						
		-4,3	-51,6	-25,2	-25,2	5,1
Ökning/minskning av likvida medel						
Likvida medel vid periodens början		97,0	91,6	66,7	77,5	77,5
Kursdifferenser i likvida medel		-5,6	0,4	-0,4	0,9	-0,5
Likvida medel vid periodens slut						
		98,4	85,1	98,4	85,1	66,7

MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Rörelsens intäkter	5,0	5,9	10,3	10,2	21,5
Rörelsens kostnader	-4,4	-4,9	-9,5	-12,5	-20,0
Övriga rörelseintäkter	-0,1	-	-	-	-
Rörelseresultat	0,5	1,0	0,8	-2,3	1,5
Resultat från finansiella poster					
Resultat från andelar i koncernföretag	-19,0	-	-19,0	-	-
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	2,0	1,0	2,6	1,7	4,2
Räntekostnader och liknande resultatposter	3,3	-0,3	-1,1	-0,4	-1,6
Summa resultat från finansiella poster	-13,7	0,7	-17,5	1,3	2,6
Resultat före skatt	-13,2	1,7	-16,7	-1,0	4,1
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-	-0,6
Periodens resultat	-13,2	1,7	-16,7	-1,0	3,5

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat. Summa totalresultat är därmed detsamma som periodens resultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Not	2020-06-30	2019-06-30	2019-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Finansiella anläggningstillgångar		444,9	328,4	453,7
Summa anläggningstillgångar		444,9	328,4	453,7
Omsättningstillgångar				
Kortfristiga fordringar		4,9	1,0	1,4
Likvida medel		0,7	0,1	0,1
Summa omsättningstillgångar		5,6	1,1	1,5
SUMMA TILLGÅNGAR		450,5	329,5	455,2
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital		340,7	302,6	357,0
Långfristiga skulder		59,7	20,8	70,1
Kortfristiga skulder		50,1	6,1	28,1
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		450,5	329,5	455,2

NOTER

Not 1 Allmän information

Om inte annat anges är samtliga belopp redovisade i miljontals kronor (MSEK) och avser koncernen. Uppgifterna inom parentes avser motsvarande period föregående år. Delårsinformationen på sidorna 7 till 10 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.

Not 2 Grund för rapporternas upprättande samt redovisningsprinciper

HANZA Holding AB (publ) tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standards) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt ÅRL 9 kapitlet och RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

HANZA har från 2020-01-01 justerat segmentsindelningen vilket beskrivs i not 4. I övrigt är redovisningsprinciperna i överensstämmelse med de principer som tillämpades föregående räkenskapsår. För mer information om dessa hänvisas till not 2 i bolagets årsredovisning för 2019.

Not 3 Finansiella instrument – Verkligt värde för finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Koncernens upplåning består av ett större antal kontrakt upptagna vid olika tidpunkter och med olika löptider. Lånen löper i all väsentlighet med rörlig ränta. Mot denna bakgrund kan redovisade värden anses ge en god approximation av verkliga värden. Det verkliga värdet på kortfristig upplåning motsvarar dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

Not 4 Intäkts- och segmentsinformation

Beskrivning av intäkter från kontrakt med kunder

HANZAs intäkter kommer främst från produktion av komponenter, undersystem och färdigt sammansatta produkter enligt kundernas specifikation men där HANZA varit delaktigt i att skräddarsy tillverkningsprocessen. HANZAs prestationsåtagande bedöms uppfyllt då komponenten eller den sammansatta produkten levereras till kund. Undantag från detta är i de fall ett avtal finns med kunden om buffertlager av färdiga komponenter eller produkter. I dessa fall anses prestationsåtagandet uppfyllt redan då komponenten eller produkten placeras i buffertlagret och därmed är tillgänglig för kunden.

De externa intäkternas fördelning per segment, vilket följer koncernens klusterindelade organisation, framgår av segmentsinformation nedan. Därutöver redovisas de externa intäkterna uppdelat på tillverkningsteknologierna Mekanik och Elektronik sist i denna not.

Beskrivning av segmentsredovisning

HANZA delar in verksamheten i så kallade tillverkningskluster och tillämpar en finansiell segmentsindelning som baseras på primära kundmarknader. Verksamheten redovisas uppdelad på följande segment:

- **Huvudmarknader** – Tillverkningskluster som ligger inom eller i närheten av HANZAs primära geografiska kundmarknader, vilka i dag utgörs av Sverige, Finland, Norge och Tyskland. I dag omfattas därför HANZAs tillverkningskluster i Sverige, Finland och Tyskland. HANZAs verksamhet inom dessa områden kännetecknas av närhet till kundernas egna fabriker och ett nära samarbete med kundernas utvecklingsavdelningar.
- **Övriga marknader** – Övriga tillverkningskluster utanför HANZAs primära geografiska kundmarknader. I dag omfattas HANZAs tillverkningskluster i Baltikum, Centraleuropa och Kina. Verksamheten kännetecknas av ett högt arbetsinnehåll, omfattande komplex montering, samt närhet till viktiga slutkundsområden.
- **Affärsutveckling** – Kostnader och intäkter som inte fördelas till tillverkningsklustren, vilket huvudsakligen är koncerngemensamma funktioner inom moderbolaget, samt koncernövergripande justeringar som inte allokeras till de övriga två segmenten.

Ritter som förvärvades i juli 2019, med verksamhet i Tyskland och Tjeckien, låg organisatoriskt under 2019 i kluster Centraleuropa och ingick därmed i dåvarande segmentet Övriga världen. Från inledningen av år 2020 har organisationen utvecklats så att produktionsenheterna i förvärvet delats in i två olika tillverkningskluster. Därmed har Tyskland kommit att utgöra ett eget tillverkningskluster som redovisas i segmentet Huvudmarknader (tidigare Norden), medan enheten i Tjeckien redovisas i Övriga marknader (tidigare Övriga världen), se definition ovan. 2019 års värden har omräknats. Transaktioner mellan segmenten sker på affärsmässiga grunder.

Intäkter per segment

MSEK	Apr - jun 2020			Apr - jun 2019		
	Segmentens intäkter	Avgår försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder	Segmentens intäkter	Avgår försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder
Huvudmarknader	306,6	-0,8	305,8	268,9	-0,8	268,1
Övriga marknader	259,9	-7,0	252,9	246,9	-8,4	238,5
Affärsutveckling	0,3	-	0,3	-	-	-
Summa	566,8	-7,8	559,0	515,8	-9,2	506,6

MSEK	Jan - jun 2020			Jan - jun 2019		
	Segmentens intäkter	Avgår försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder	Segmentens intäkter	Avgår försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder
Huvudmarknader	645,6	-2,0	643,6	518,8	-1,5	517,3
Övriga marknader	526,4	-12,2	514,2	507,2	-20,3	486,9
Affärsutveckling	0,3	-	0,3	0,1	-	0,1
Summa	1 172,3	-14,2	1 158,1	1 026,1	-21,8	1 004,3

Resultat per segment

Segmentens resultat stäms av mot resultat före skatt enligt följande:

MSEK	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
EBITA					
Huvudmarknader	0,2	19,0	19,2	35,7	80,4
Övriga marknader	-13,1	1,9	-10,9	10,2	3,2
Affärsutveckling	0,3	-1,6	-0,5	-7,1	-15,7
Summa EBITA	-12,6	19,3	7,8	38,8	67,9
Avskrivning immateriella tillgångar	-3,5	-2,2	-7,1	-4,4	-11,1
Rörelseresultat	-16,1	17,1	0,7	34,4	56,8
Finansiella poster – netto	-4,2	-5,3	-11,5	-11,2	-24,5
Resultat före skatt	-20,3	11,8	-10,8	23,2	32,3
Engångsposter					
Omvärdering av tilläggslikvid	-	-	-	-	1,1
Transaktionskostnader	-	-1,0	-	-3,0	-8,4
Kostnader för byte av börslista	-	-0,2	-	-3,7	-3,7
Nedskrivning tillgångar	-	-	-	-	-3,0
Åtgärdsprogram covid-19	-27,5	-	-27,5	-	-
Kostnadsföring av övervärde lager identifierat vid förvärvet av RITTER	-	-	-	-	-4,2
Summa	-27,5	-1,2	-27,5	-6,7	-18,2
EBITA per segment exklusive engångsposter					
Huvudmarknader	9,7	19,0	28,7	35,7	83,8
Övriga marknader	4,9	1,9	7,1	10,2	6,2
Summa	14,6	20,9	35,8	45,9	90,0
Affärsutveckling	0,3	-0,4	-0,5	-0,4	-3,9
Summa	14,9	20,5	35,3	45,5	86,1
Engångsposter	-27,5	-1,2	-27,5	-6,7	-18,2
EBITA	-12,6	19,3	7,8	38,8	67,9

Intäkter från externa kunder per tillverkningsteknologi

MSEK	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Mekanik	342,1	365,7	698,0	727,8	1 367,8
Elektronik	216,6	140,9	459,8	276,4	699,8
Affärsutveckling	0,3	-	0,3	0,1	0,1
Summa	559,0	506,6	1 158,1	1 004,3	2 067,7

Not 5 Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

MSEK	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Övriga rörelseintäkter					
Resultat vid avyttring av anläggningstillgångar	-	0,2	0,1	0,3	0,6
Omvärdering tilläggslikvid	-	-	-	-	1,1
Statliga stöd i samband med Covid-19 pandemin	1,0	-	1,0	-	-
Valutakursvinster	0,1	0,8	1,6	1,2	4,5
Övriga poster	0,7	0,7	1,9	1,1	2,4
Summa övriga rörelseintäkter	1,8	1,7	4,6	2,6	8,6
Övriga rörelsekostnader					
Resultat vid avyttring av anläggningstillgångar	-	-	-	-	-2,8
Valutakursförluster	0,2	-1,1	-1,2	-1,9	-3,9
Övriga poster	0,6	-0,2	-0,4	-0,3	-1,5
Summa övriga rörelsekostnader	0,8	-1,3	-1,6	-2,2	-8,2

Not 6 Finansiella intäkter och kostnader – Finansiella poster netto

MSEK	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Finansiella intäkter					
Ränteintäkter	-	0,4	-	0,4	0,5
Valutakursvinster och förluster netto	1,6	-	0,2	-	-
Summa finansiella intäkter	1,6	0,4	0,2	0,4	0,5
Finansiella kostnader					
Räntekostnader	-4,4	-4,3	-9,0	-8,6	-18,6
Valutakursvinster och förluster netto	-	-	-	-0,3	-1,2
Övriga finansiella kostnader	-1,4	-1,4	-2,7	-2,7	-5,2
Summa finansiella kostnader	-5,8	-5,7	-11,7	-11,6	-25,0
Summa finansiella poster - netto	-4,2	-5,3	-11,5	-11,2	-24,5

Not 7 Inkomstskatt

Den effektiva skattesatsen för kvartalet uppgick till 3 procent (31). En del av koncernens verksamhet drivs i Estland där vinster beskattas först vid utdelning. Moderbolaget styr över utdelningen och det finns för närvarande inte planer eller behov av att ta utdelning, som skulle utlösa beskattning, från de estniska bolagen. Skattesatsen för de estniska delarna har därför satts till 0 procent vid beräkningen. Effektiv skattesats varierar därmed beroende på hur stor del av resultatet före skatt som härrör från Estland samt från enheter där bolaget bedömt att ytterligare uppskjuten skattefordran inte kan bokföras på grund av osäkerhet om möjligheten att utnyttja förlusterna i framtiden.

Not 8 Antal aktier

Av tabellen nedan framgår det genomsnittliga antalet aktier före och efter utspädning som använts vid beräkning av resultat per aktie samt antal utestående aktier vid periodens utgång.

Antal aktier	Apr – jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning	33 979 928	30 979 928	33 979 928	30 738 097	32 125 760
Justering vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning:					
Optioner	-	-	-	1 338	617
Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning	33 979 928	30 979 928	33 979 928	30 739 435	32 126 377
Utestående aktier vid periodens utgång	33 979 928	30 979 928	33 979 928	30 979 928	33 979 928

Not 9 Rörelseförvärv

HANZA Holding har inte genomfört några förvärv under 2020. I februari reglerades en skuld avseende tilläggsköpeskilling vid förvärvet av Toolfac Oy som uppgick till 3,1 MSEK. Skulden reglerades utan resultat effekt.

Förvärvsanalysen för RITTER, som förvärvades 2019-07-25, har fram till denna rapport varit preliminär. Verkliga värden på förvärvade tillgångar och skulder har nu fastställts varvid posterna upplupna kostnader och förutbetalda intäkter har ökat med 5,3 MSEK och uppskjuten skattefordran har ökat med 1,7 MSEK. Goodwill i förvärvet ökar därmed med 3,6 MSEK. Balansräkningen i tidigare kvartal har omräknats vilket påverkat jämförelsetalen för 2019-12-31 i denna rapport. Även soliditeten per detta datum påverkas marginellt. Resultaträkningen för tidigare kvartal påverkas inte av ändringen.

NYCKELTAL

	Apr - jun 2020	Apr - jun 2019	Jan - jun 2020	Jan - jun 2019	Jan - dec 2019
Nyckeltal enligt IFRS					
Nettoomsättning, MSEK	559,0	506,6	1 158,1	1 004,3	2 067,7
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,58	0,26	-0,39	0,56	0,73
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,58	0,26	-0,39	0,56	0,73
Medelantal anställda	1 645	1 580	1 662	1 510	1 603
Alternativa nyckeltal					
EBITDA-marginal, %	3,4%	7,5%	5,2%	7,7%	7,2%
Rörelsemarginal, %	-2,9%	3,4%	0,1%	3,4%	2,7%
Operativa segmentens EBITA, MSEK	-12,9	20,9	8,3	45,9	83,6
Operativ EBITA-marginal, %	-2,3%	4,1%	0,7%	4,6%	4,0%
Operativt kapital, MSEK	972,5	773,3	972,5	773,3	1 041,0
Räntabilitet på operativt kapital, %	-1,3%	2,5%	0,8%	5,4%	7,9%
Kapitalomsättning på operativt kapital, ggr	0,6	0,6	2,3	2,8	2,4
Räntebärande nettoskuld, MSEK	488,7	331,3	488,7	331,3	543,3
Nettoskuldsättningsgrad, ggr	1,0	0,7	1,0	0,7	1,1
Operativ nettoskuld, MSEK	306,8	261,5	306,8	261,5	350,2
Soliditet, %	31,6%	35,7%	31,6%	35,7%	32,6%
Eget kapital per aktie vid periodens utgång, SEK	14,24	14,27	14,24	14,27	14,65

De alternativa nyckeltalen ovan anses relevanta då de ger en bild av HANZAs operativa lönsamhet, finansieringens fördelning mellan eget kapital och extern finansiering, avkastning på insatt kapital samt bolagets finansiella risk. Avstämningstabeller för alternativa nyckeltal samt motiv till användningen av varje enskilt nyckeltal finns publicerade på bolagets hemsida.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

- Delårsrapport avseende perioden januari-september 2020 lämnas den 3 november 2020

För ytterligare information, vänligen kontakta

Erik Stenfors, VD

Tel: +46 709 50 80 70, mail: erik.stenfors@hanza.com

Lars Åkerblom, CFO

Tel: +46 707 94 98 78, mail: lars.akerblom@hanza.com

DEFINITIONER, ALTERNATIVA NYCKELTAL OCH BEGREPP

NYCKELTAL ENLIGT IFRS - Definitioner

EBIT (Earnings before interest and taxes) är rörelseresultat, det vill säga resultat före finansnetto och skatter.

ALTERNATIVA NYCKELTAL – Definitioner, avstämning samt motiv

Nedanstående alternativa nyckeltal används i denna rapport. Avstämningstabeller för alternativa nyckeltal samt motiv till användningen av varje enskilt nyckeltal finns publicerade på bolagets hemsida.

Affärsutvecklingskostnader omfattar kostnader för speciella projekt för att utveckla koncernen som ej kopplas till HANZAS operativa verksamhet, såsom förvärv, avyttringar och noteringskostnader.

Affärsutvecklingssegmentets EBITA består av affärsutvecklingskostnader. EBITA och EBIT skiljer sig inte åt för detta segment.

Bruttomarginal är nettoomsättning minus kostnad för råvaror och förnödenheter samt förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning dividerat med nettoomsättning.

EBITDA (Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization) är resultat före finansnetto, skatter och avskrivningar samt nedskrivningar på materiella och immateriella tillgångar.

EBITDA-marginal är EBITDA dividerat med nettoomsättning.

EBITA (Earnings before interest, taxes and amortization) är resultat före avskrivningar och nedskrivningar på immateriella tillgångar, finansnetto, bokslutsdispositioner och skatter.

Eget kapital per aktie är eget kapital på balansdagen justerat för ej registrerat aktiekapital dividerat med registrerat antal aktier på balansdagen.

Engångsposter är intäkt- och kostnadsposter i rörelseresultatet som endast undantagsvis uppstår i rörelsen. Till engångsposter hänförs intäkter och kostnader såsom förvärvskostnader, omräkning av tilläggsköpeskillingar, realisationsresultat på byggnader och mark, skuldeftergift, kostnader för större omstruktureringar såsom flytt av hela fabriker och större nedskrivningar.

Kapitalomsättning på genomsnittligt operativt kapital är nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.

Operativa segmentens EBITA (operativt EBITA) är EBITA före affärsutvecklingskostnader.

Operativa segmentens rörelseresultat (operativt EBIT) är rörelseresultat före affärsutvecklingskostnader.

Operativ EBITA-marginal är operativa segmentens EBITA dividerat med nettoomsättning.

Operativt kapital är balansomslutningen minskad med likvida medel, finansiella tillgångar och icke räntebärande skulder.

Operativ nettoskuld är räntebärande skulder exklusive avsättningar till ersättningar efter avslutad anställning och leasingkulder avseende byggnader och lokaler minus kassa och liknande tillgångar samt kortfristiga placeringar.

Nettoskuldssättningsgrad är räntebärande nettoskuld dividerat med eget kapital.

Räntabilitet på operativt kapital är EBITA dividerat med genomsnittligt operativt kapital.

Räntebärande nettoskuld är räntebärande skulder inklusive avsättningar till ersättningar efter avslutad anställning minus kassa och liknande tillgångar samt kortfristiga placeringar.

Rörelsemarginal (EBIT-marginal) är EBIT dividerat med nettoomsättning.

Soliditet är eget kapital dividerat med balansomslutning.

Då resultatmått anges för **rullande 12 månader** avser detta summan för de senaste 12 månaderna fram till angiven period

BEGREPP – Definitioner upprättade av HANZA

CORE (Cluster Operational Excellence) är en metod HANZA använder för att utveckla fabriker operationellt och bedrivs i projektform under en period.

MIG (Manufacturing Solutions for Increased Growth & Earnings) är en tjänst utvecklad av HANZA som analyserar och ger förslag till förbättringar av kundens totala tillverknings- och logistikkedja.

MCS (Material Compliance Services) är en tjänst utvecklad av HANZA som hjälper kunden att säkerställa att en produkt uppfyller regulatoriska krav på ingående komponenter.

Tillverkningskluster HANZA samlar olika kontraktstillverkningstekniker inom vissa geografiska områden som kallas Tillverkningskluster.

OM HANZA

HANZA är ett globalt kunskaps- och tillverkningsföretag som moderniserar och effektiviserar tillverkningsindustrin. Genom rådgivning om leverantörskedjor och med egna fabriker grupperade i regionala tillverkningskluster, skapar vi stabilare leveranser, ökad lönsamhet och en miljövänlig tillverkningsprocess åt våra kunder.

HANZA grundades år 2008 och omsatte år 2019 över 2 miljarder kronor. Bolaget har egna produktionsenheter i sju länder; Sverige, Finland, Tyskland, Estland, Polen, Tjeckien och Kina.

Bland HANZAs uppdragsgivare finns ledande produktbolag som ABB, Epiroc, GE, Getinge, Oerlikon, SAAB och Siemens.

Läs mer på www.hanza.com

HANZA Holding AB (publ)

Brovägen 5, SE-182 76 Stocksund

Telefon: 08-624 62 00

Organisationsnummer: 556748-8399

HANZAs aktie är noterad på Nasdaq Stockholm